

EDITIE 09 - 2016

ONDERNEMEND

BARENDRECHT - ALBRANDSWAARD - RIDDERKERK | H.I. AMBACHT - ZWIJNDRECHT - ALBLASSERDAM | HOEKSCHÉ WAARD



Van Domburg Partners



Nooit meer een telefoontje missen

Beter bereikbaar op vast en mobiel met One Net Express.

vodafone.nl/one-net-express

Vodafone
Power to you



Ondernemer Marc Koehler van Superlofts

VOORWOORD

Laatst boekte een van onze medewerkers een weekendje Limburg met het gezin. Gezellig, even ontspannen! Maar met drie kinderen op de achterbank is dat nog best een lange rit vanuit Barendrecht. Iedere ouder herkent vast direct wat de uitdaging is. Daarom bedachten we op kantoor een aantal leuke vormen van vermaak voor onderweg. Zinnen maken met de letters van nummerborden van passerende auto's. Voertuigen van een bepaalde kleur tellen. Aan de letters herkennen uit welk land de bestuurders komen. U kent het wel.

Wel, het heeft gewerkt! De rit verliep vlekkeloos. Opvallend was echter het grote aantal vrachtwagens dat de kinderen geteld hebben. We staan er zelf als intensieve verkeersdeelnemers misschien niet zo bij stil, maar de transportsector lijkt flink te bloeien in ons land. Tenminste, als we afgaan op de hoeveelheid vrachtauto's die de snelwegen berijden. Al rijdende borrelde een idee op. Kunnen we daar niet eens een thema van maken? Een editie van Ondernemend waarin extra veel aandacht is voor transport en logistiek. Dit werd enthousiast omarmd door onze redactie en gelukkig ook door een groot aantal ondernemers. Zij openden de deuren voor onze tektschrijver en vertelden hem alles over hun bedrijf. Dat liep gesmeerd. Of, zo u wilt, op rolletjes. De boeiende gesprekken verwerkte hij in een aantal reportages, die u verderop in dit magazine kunt lezen.

Natuurlijk is er ook meer dan genoeg ruimte voor andere ondernemers uit de regio om zich middels Ondernemend te presenteren. Gedreven mensen, die vol positivisme zijn gestart aan het eerste kwartaal van het jaar 2016. We werden ook uitgenodigd voor een aantal netwerken evenementen. Daar waren we vanzelfsprekend graag van de partij. Organiseert u een bijzonder evenement? Of heeft u een mooi verhaal te vertellen? Neem dan gerust contact met ons op, want wij maken dit magazine nog altijd voor en door ondernemers.

Voor nu wensen wij u veel leesplezier in de negende editie van Ondernemend!

Het team van De Bondt Publishing



Ramon de Bondt



Paul van der Kooij



Marian Breeman

debondt
PUBLISHING



Steven Enneman, Rabobank

pagina 81

VAN DOMBURG PARTNERS	8-9
VAN DONGE & DE ROO	13
NOTARIS VAN DONGEN	30-31
AXOFT IT & TELECOM	37
WERKKLEDING.NL	38-39
NEBO TOTAAL	41
FORTUNE COFFEE	45
INLOOPBORREL BVV + HCB	48-49
GEMEENTE BAR	51
COLUMN JOS VAN SPREEUWEL	61
SCHIPPER CREDION	65
GEMEENTE BAR	69
HÉLÈNE OOSTERHUIS	73
VIZI	74-75
MOBILITY CENTRE VOLVO	76-77



Arthur van Dijk, Transport Logistiek Nederland

pagina 15

VOORWOORD	3
IN DEZE EDITIE VAN...	6-7
IN GESPREK MET... ARTHUR VAN DIJK	15
HONDA VERHAGEN	27
PROFESSIONALS4TECHNOLOGY	58-59
KIWANIS	67
MEER BUSINESS ZHZ	82-83
COLUMN SIMON HEYKOOP	85
STICHTING PUIK VOOR ELKAAR	88-89
ICL GASKETS	96-97
RABOBANK	81
HOEK EN BLOK	87



Lennart Koudijzer, Braanker Logistics

pagina 20

STILL INTERN TRANSPORT	16-17
BRAANKER LOGISTICS	20-21
TRUCKSERVICE J. BEZEMER	24-25
COLUMN ECHT VEILIG	35
GEMEENTE ZWIJNDRECHT	42-43
EBLO SEATING	55
PURE BUSINESS BEDRIJFSKLEDING	62-63
VRIENDEN VAN AMBACHT	70-71



Erik Klop, Visser & Visser

pagina 79

VAN DER MARK TRANSPORT	10-11
FRAVEST WOORDSUPPORT	18-19
AUTOBEDRIJF JER. DE FONKERT	33
COLUMN MENNO DE NEEF	47
CJB HOLLANDSE WAARDEN	52-53
COLUMN ERIK KLOP	79
BEDRIJVENPARK HOEKSCHÉ WAARD	92-93

Colofon

Editie 09 , 2016

Het magazine Ondernemend is een uitgave van De Bondt Publishing en verschijnt viermaal per jaar. De Bondt Publishing is gespecialiseerd in het uitgeven van sponsored magazines.

Uitgever
De Bondt Publishing
Gieterijstraat 92, 2984 AB Ridderkerk

Tekst
De Bondt Publishing
Frank Vester

Vormgeving
De Bondt grafimedia en communicatie bv

Oplage
15.000 exemplaren

Advertenties
De Bondt Publishing

Informatie
Telefoon: 0180 - 745096
E-mail: r.debondt@penrpublishing.nl

Overname of vermenigvuldiging uit deze uitgave is alleen toegestaan na toestemming van de uitgever.

ONDERNEMEND

Voor u ligt de negende editie van het magazine Ondernemend. Wat kunt u deze keer verwachten? Een kort overzicht van enkele onderwerpen.

Een magazine met als thema 'Transport & Logistiek'. Dan is het toch logisch om aan te kloppen bij Van Domburg Partners in Ridderkerk? Onze tekstschrijver was te gast in het schitterende pand en keek zijn ogen uit. Wat prachtig! CEO Ed van Domburg en CFO Rick ter Wee vertelden honderduit over de zeer brede dienstverlening van het familiebedrijf. Ongetwijfeld stelt u na het lezen van de coverstory uw beeld van de werkzaamheden van een transportbedrijf danig bij. U bent ook van harte welkom om zelf eens een kijkje te nemen!



Vorig jaar brachten wij al enkele keren een bezoek aan Truckservice J. Bezemer in Zwijndrecht. Jeroen en Ursula Bezemer runnen hier een energiek bedrijf, waar het dagelijks een komen en gaan van vrachtwagens is. Chauffeurs weten namelijk dat ze hier zonder afspraak worden geholpen als hun auto mankementen vertoont. Waar ze mee komen, maakt eigenlijk niet uit. Elk type truck, trailer, auto én kraan kan door de vakkundige medewerkers weer op weg worden geholpen. Blader snel verder en sta even stil bij dit artikel.



De opvallende gele vrachtwagencombinaties met de slogan 'Logisch in Logistiek' kom je werkelijk overal tegen. Ze zijn van Van der Mark Transport uit Oud-Beijerland. Het bedrijf van eigenaar Simon van der Mark rijdt voor tal van klanten. Soms opvallend, soms is de link minder duidelijk. Een vrachtwagen in de kleuren van de klant is namelijk ook geen enkel probleem. Het leek ons leuk om enkele klanten aan het woord te laten over de ervaringen met Van der Mark Transport. Lees er verderop in dit magazine alles over!



Notariskantoor van Dongen is al jaren een gevestigde naam in Ridderkerk en omstreken. Menigeen kon de locatie aan de Kastanjelaan blindelings uittekenen. Tony Stivaktas besloot echter dat het tijd werd voor iets nieuws en dus is het notariskantoor sinds december vorig jaar te vinden op een nieuwe locatie. De redactie bracht een bezoek en sprak met Tony over de reden voor de verhuizing en de mogelijkheden die het nieuwe pand biedt.

Wordt er bij u op de werkvloer bedrijfskleding gedragen? Dan is het zeker de moeite waard om het artikel met Mirjam Kanter van Pure Business Bedrijfskleding te lezen. Zij vertelt op bevlogen wijze over haar werkzaamheden. Hagelwitte koksbuizen, stoere werkkleding, bedrukte T-shirts, geborduurde jassen, caps of sweaters; ze draait nergens haar hand voor om. Vanuit haar passie, kennis en ervaring levert Mirjam een oplossing op maat. Foto van de dame (van pagina 62, uitsnede). Dit stuk komt in een groen kader.



Steeds meer grote en bekende bedrijven ontdekken de Hoeksche Waard als aantrekkelijke locatie voor hun onderneming. De ideale infrastructuur, het duurzame imago, de gezonde werkmentaliteit en de concurrerende grondprijzen dragen hier flink aan bij. Het nieuwste stukje is Bedrijvenpark Hoeksche Waard. Een zeer moderne locatie voor ondernemers. Nieuwsgierig waarom? Lees dan het artikel in deze editie!

Wij wensen u veel leesplezier met de negende editie van Ondernemend!

VAN DOMBURG TRANSPORT?

VAN DOMBURG PARTNERS!



Deze editie staat in het teken van transport en dus ging de redactie op bezoek bij Van Domburg Transport. Onvoorbereid, want als interviewer dacht ik dit bedrijf als geen ander te kennen. In een vorig leven had Van Domburg jarenlang de grote Samsung schermen geleverd bij de events die wij organiseerden en ook bij mij thuis hadden ze een plasma gemonteerd op een speciaal ontworpen ophangbeugel. Specialisten die met zorg en aandacht volledig conform klantwens afleveren en installeren, zo kende ik Van Domburg.

Bij een transportbedrijf heb je een bepaald beeld, hoe anders was het toen wij binnenstapten aan de Kolenbranderstraat in Ridderkerk. We keken onze ogen uit, het was alsof je een showroom van Piet Boon binnenstapte. Het werk zoals bovenstaand beschreven doen ze nog altijd, maar inmiddels zijn de activiteiten verrassend breed en verdiept. Onze fotograaf heeft getracht de sfeer in beelden te vatten, maar eigenlijk moet je er gewoon zelf gaan kijken.

Met 65 jaar pensioengerechtigd? Springlevend!

Van Domburg Transport is een autoriteit op het gebied van storage, transport en installatie. In 1951, 65 jaar terug, is het allemaal begonnen en in 1985 werd het eerste transport voor Samsung gereden. Naast logistiek en opslag trokken de ambitieuze broers ook werkzaamheden als eventsopbouw, shopdisplay installaties en updates naar zich toe. "Wij bouwen met trots voort op dat wat pa ooit is begonnen,"

zegt CEO Ed van Domburg. Het is een op-en-top familiebedrijf met op diverse posities een Van Domburg aan het roer. "En goede vrienden die aanvoelen als familie."

"En het is dubbel feest dit jaar," vervolgt Ed van Domburg, "onze verkooporganisatie Van Domburg Partners BV, dochter van Van Domburg Transport, is precies 10 jaar geleden opgestart als officieel distributeur van onder andere Samsung, NEC en Canon voor de professionele markt. Reden voor een feestje voor beide jubilarissen dit jaar."

Verlichting

Rick ter Wee is CFO en had zijn sporen verdiend in de verlichtingsbranche. "Maar ik wilde het roer omgooien en had mijn zinnen gezet op iets anders." Ed hierover: "Toen ik hoorde dat ie helikopterpiloot wilde worden, lachte ik me gek. Kansloos met die bril en zo was het ook. Maar wij groeiden en ik had behoefte aan versterking. Hij is eerst aan saleskant actief geweest en nu leidt hij als CFO met een helikopterview alles in goede banen. En al was dat niet de opzet, op zeker moment zijn we onze eigen lichtdivisie gestart, genaamd Dutch Light Pro BV. Dat lijkt wellicht vreemd, maar Rick is thuis in die wereld en het is zonde om die ervaring niet te gebruiken. En het een versterkt het ander, want wanneer mensen nadenken over schermen dan is licht ook altijd aan de orde en andersom."

Alles wat we doen, doen we met honderd procent aandacht

"We zijn geen standaardtransporteur. Al onze vrachtwagens zijn voorzien van pakdekens en spanbanden én onze chauffeurs zijn gecertificeerde elektriciens. We ondersteunen leveranciers en producenten met verregaande dienstverleningsconcepten." Aan de groep van bedrijven van de twee ondernemers is onlangs Not Just Some Wear BV toegevoegd, zijnde een importeur van bekende kledingmerken. "Dat kwam op ons pad en wij zagen al snel de synergie. Mensen komen hier om het assortiment voor het seizoen te bepalen en diezelfde mensen hebben behoefte aan een scherm en professionele verlichting voor hun (sport)winkel. We geven advies over de audiovisuele inrichting, ontwikkelen maatwerk-

verlichting en doen complete metamorfoses, zoals twee jaar geleden de aankleding van de Amsterdam Arena."

"Onze chauffeurs zijn gecertificeerde elektriciens"

Director Sales & Marketing Mark Sluis: "We zijn betrokken en vinden het enorm belangrijk dat we plezier hebben in wat we doen en dat wordt gezien en gewaardeerd door onze klanten. Dat wat we voor Samsung doen, doen we ook voor een aantal leveranciers van airco's zoals Toshiba, HiSense, Hitachi en Panasonic. Eigenlijk alles met een stekker dat een stuk toegevoegde waarde verlangt in de vorm van vlekkeloze installatie en instructie."

Terug naar het prachtige pand, want daarmee begon deze reportage. Voorheen waren de activiteiten over zeven locaties verdeeld, sinds eind 2014 is alles centraal ondergebracht in één pand. "Met alle efficiencyvoordelen van dien," zegt Rick ter Wee, "en bovendien bevordert het de kruisbestuiving. Want mensen die voor het ene komen, raken vanzelf geïnteresseerd in onze andere disciplines."

Complexe logistieke processen vragen om een partner met kennis en klantfocus

Los van alle mooi ingerichte ruimtes en sfeerkamers, is er natuurlijk ook een groot magazijn. Ook daar merk je dat het om hoogwaardige goederen gaat, want het ziet er spik en span en goed georganiseerd uit.

Een transporteur met sfeerkamers en een testruimte voor tv's?

"We zijn voorraadhoudend voor een aantal partijen en doen daar de totale logistieke afhandeling voor. Bovendien kunnen we de apparatuur hier werkend tonen en we hebben een testruimte voor tv's dus alle faciliteiten onder één dak. Wij zijn flexibel in onze dienstverlening, zijn 24 x 7 bereikbaar en niets is een probleem voor ons, hooguit een uitdaging. Kom gewoon een keer kijken en feel the vibe," besluit Ed van Domburg. Bij het naar buiten lopen geeft hij een fles gekoeld water mee voor onderweg. Niet uit een gewone koelkast natuurlijk, maar dat zult u zelf wel ontdekken wanneer u langskomt.

Van Domburg Partners

Kolenbranderstraat 10,
2984 AT Ridderkerk
0180-745888
info@vandomburg.nu
www.vandomburg.nu



Fotografie: Peter Farla

VAN DER MARK RIJDT VOOR . . .

Je komt ze overal tegen, de opvallende gele vrachtwagencombinaties van Van der Mark. 'Logisch in Logistiek' staat er in grote letters op de trailers.

Als je goed kijkt dan zie je VDM vaker dan je in eerste instantie wellicht denkt, want veel van de wagens rijden rond in de kleuren van de klant.

Als een klant kiest voor VDM, dan kiezen wij voor de klant

Boerderijchips en Hoeksche Chips zijn een begrip in de regio en inmiddels verkrijgbaar in heel Nederland. Het streekproduct wordt gebakken op de boerderij aan de Boendersweg in 's-Gravendeel. René de Zeeuw: "Er wordt gebakken op bestelling en op maandag weten we dus pas hoeveel vrachtwagenladingen we de komende week hebben. Dat vraagt om een vervoerder die

flexibel in kan spelen op onze wensen. Met Simon van der Mark was er direct sprake van een klik. Een goudelijke kerel en sinds begin 2016 verzorgt VDM tot grote tevredenheid de distributie. De aandacht en het snel kunnen reageren, het past gewoon. En natuurlijk zijn die twee rijdende visitekaartjes geweldige reclame. Daar kwam Simon zelf mee en dan zeggen wij natuurlijk geen nee."

VDM verzorgt de opslag en de dagelijkse distributie in Nederland én een deel van de exporten voor Van Oordt PortionPack

Herkent u de combinaties in de huisstijl van Van Oordt PortionPack? De producent van

portieverpakkingen koos jaren terug al voor Van der Mark Transport. "Voorheen hadden we eigen vrachtwagens rijden, maar we hebben de logistiek volledig geoutsourced. Waarom VDM? Omdat ze ons werkmodel begrijpen, ze leveren een uitstekende service en een stapje extra betekent bij Simon niet direct een extra factuur. De persoonlijke benadering werkt en dat levert tevreden klanten op," aldus Henk Berveling, hoofd inkoop Van Oordt PortionPack B.V.

Popcorn door het hele land

Van der Mark rijdt ook voor Jimmy Products, de fabrikant van Jimmy's® Popcorn en marktleider in de Benelux voor de levering van popcorn aan bioscopen. "Het is een grillige afzetmarkt met specifieke logistieke wensen. Van der Mark kent goed de weg - ook buiten de bekende distributiecentra - en weet altijd weer op tijd onze producten bij de klant te krijgen. De kwaliteit van de leveringen scoort elk jaar hoog bij ons klanttevredenheidsonderzoek," aldus Roel Spruit, operationeel manager bij Jimmy Products.

Tegels voor Kogros, Wout's Tegeland en al meer dan 60 jaar voor Het Koenehuis

Vergelijkbare testimonials van andere relaties vindt u op de website van VDM. Zoals Kogros, een van de grootste zelfstandige tegelgroothandels en -importeurs van Nederland. Hans Kramp, die als inkoper van de wand- en vloertegels ook alle logistieke zaken regelt, legt uit waarom hij in 2007 Van der Mark selecteerde als vaste partner voor het internationale vervoer. "Afspraak is afspraak bij ons en dat is weleens anders in de transportwereld. Van der Mark blinkt echter uit in betrouwbaarheid. Wekelijks komen ze hier in Numansdorp tegels uit Spanje en Italië lossen. Omdat ze internationaal al jarenlang zo goed voor ons presenteren, laten we VDM sinds 1 februari 2016 ook de Nederlandse fijndistributie verzorgen."

"Van der Mark blinkt uit in betrouwbaarheid"

Ton Koene van het Koenehuis in Den Haag: "Al drie generaties lang, al ruim zestig jaar, verzorgt Van der Mark Expeditie voor ons het tegeltransport uit Italië. Dat is vertrouwd en tegen een marktconforme prijs. Een prima logistieke dienstverlener die ik van harte aanbeveel."

Simon van der Mark: "We doen nog heel veel meer. Mensen moeten het gewoon maar een keer proberen en dan zelf oordelen hoe ze onze dienstverlening ervaren. Wat mij betreft schrijven we over een tijdje dan graag een mooi nieuw klantverhaal voor op de website."

Van der Mark Transport

James Wattstraat 2
3261 MB Oud-Beijerland
0186 - 636600
vdm@vandermarktransport.nl
www.vandermarktransport.nl



Visie op 10 jaar distributie en partnerschap



Wij brengen innovatie verder dan van A naar B

Van Domburg Partners is in Nederland de grootste distributeur van professionele displays en andere audiovisuele apparatuur van Samsung, NEC en Dynascan voor de zakelijke markt. Wij bieden niet alleen de producten, maar ook onze kennis en ervaring om uw project tot een succes te maken. Wij gaan dus verder dan het leveren van het product dat in de doos zit. Wij denken mee en zoeken naar een creatieve, originele oplossing. De personal touch in onze advisering is onze kracht. Ofwel wij brengen innovatie verder dan van A naar B!

Benieuwd naar onze ideeën over partnerschap?
Bel 0180-745888 of kijk op www.vandomburg.nu

van Domburg Partners
Professionele Visualisatie



HOOFDSPONSOR VAN DONGE & DE ROO EN BW BARENDRECHT PASSEN BIJ ELKAAR

Inmiddels is Van Donge & De Roo al weer zes jaar hoofdsponsor van BVV Barendrecht. Een mooie periode, die na de zomer bovendien wordt voortgezet. De logistiek dienstverlener uit Rhoon en de vereniging kwamen namelijk een verlenging van het hoofdsponsorschap tot medio 2017 overeen. Het familiebedrijf bedong tevens een optie om daarna nog eens drie jaar aan de club verbonden te blijven. Kortom, het is wel duidelijk dat Van Donge & De Roo en BVV Barendrecht goed bij elkaar passen!

Voetbalminded

De broers Dennis en Sander de Roo vormen samen met hun vader Ron de directie van Van Donge & De Roo Groep. De liefde voor de voetbalsport is duidelijk zichtbaar op kantoor. Shirtjes en foto's van diverse clubs en spelers sieren de ruimte. Inmiddels bestaat de organisatie uit elf actieve BV's. "In totaal werken er ongeveer 240 mensen binnen de logistieke tak. Al die mensen en merknamen zijn voor ons even belangrijk," zegt Sander. Hij trekt een parallel met BVV Barendrecht. "Daar gaat de meeste belangstelling wellicht uit naar het eerste elftal, maar dat kan ook niet functioneren zonder de rest. Dat is hier evenzeer het geval. Al onze BV's leveren een eigen onmisbare bijdrage aan het geheel."

Vernieuwing

Van Donge & De Roo is niet bang voor vernieuwing, zo bleek de afgelopen jaren. Een manier van zaken doen die succesvol is. "Wij durven inderdaad een gok te nemen en in iets nieuws te stappen," beaamt Dennis.

"Daardoor is ons dienstenpakket in het havengebied flink uitgebreid en bedienen we nu de complete supply chain op het gebied van expeditie. Daar zijn we best trots op." Het is voor het familiebedrijf echter geen reden om achterover te leunen. Integendeel, er wordt hard gewerkt aan allerlei nieuwe plannen. Zo staat er een uitbreiding van het containerdepot op de Rotterdamse Maasvlakte op het programma, waarbij de huidige 95.000 m² zal groeien tot 160.000 m². Maar er zijn meer initiatieven. Een transporttrein in het havengebied met een eigen logo, de ingebruikname van een duurzaam begassingsstation voor kaphout en nieuwe websites om de merken nog meer kracht te geven; het zijn slechts enkele voorbeelden van de ontwikkeling binnen Van Donge & De Roo.

BV

De broers zijn ook zeer te spreken over de ontwikkeling van BVV Barendrecht. Ze roemen de schitterende tribune, kleedkamers en businessclubruimte. Zakelijk is het hoofdsponsorschap inmiddels ook veel interessanter geworden. "We werken samen



met meerdere bedrijven uit de businessclub. Dat is leuk en duidelijk het gevolg van het feit dat je steeds meer relaties opbouwt. Zelfs grote merken als Klupp verbinden zich aan de vereniging, dat zegt wel iets. Maar bovenal blijft Barendrecht de club die we een warm hart toedragen en waar we graag met onze kinderen komen," zeggen Dennis en Sander. "Voor ons is dat reden genoeg om de samenwerking voorlopig voort te zetten. Sowieso streven wij altijd naar duurzame relaties. BVV Barendrecht is een sterk merk, net als Van Donge & De Roo. Ook in dat opzicht passen we dus bij elkaar!"

Van Donge & De Roo

Rivierweg 1
3161 GM Rhoon
T: 010-2010700
I: www.vandongederoo.com



Audi Centrum Rotterdam A1 Sportback



15%
KORTING

PRIVATE LEASE VANAF
€ 349,- P/M

- S-line exterieur o.a.:
- S-line dakspoiler
- 17" LM-velgen

- LED achterlichten
- Metallic of Pareffect lak
- Connectivity-pakket

- Bluetooth telefoon-voorbereiding
- Handbediende airco
- Uitvoering 1.0 of 1.4

Alleen bij  Audi Centrum Rotterdam

Kijk voor alle acties op onze website www.audicentrumrotterdam.nl!

*Acties geldig zolang de voorraad strekt. In meerdere kleuren (tegen meerprijs) uit voorraad leverbaar. Afbeeldingen kunnen afwijken van specificaties. Vraag naar de voorwaarden.

Zuiderparkweg 620, 3084 CD Rotterdam, 010-4105650, info@audicentrumrotterdam.nl, audicentrumrotterdam.nl

IN GESPREK MET.... **ARTHUR VAN DIJK** (voorzitter TLN)



Deze editie van Ondernemend staat in het teken van transport. Met die gedachte in het achterhoofd is het een kleine stap naar Transport en Logistiek Nederland. TLN is namelijk dé ondernemersorganisatie voor de sector transport en logistiek. Aan het stuur zit een geboren en getogen Dordtenaar: Arthur van Dijk. Hij is sinds 2013 voorzitter van TLN. Tijd voor een introductie.

Andere achtergrond

Dat Van Dijk anno 2016 deze functie zou bekleden, was zeker geen uitgemaakte zaak. Na zijn schooltijd begon een veelzijdige arbeidssloopbaan. Van Dijk werkte als controleur bij de belastingdienst, reisde als onderzoeker voor de FIOD de hele wereld af op zoek naar witwaspraktijken en werd wethouder in de gemeente Haarlemmermeer. "Daar zette ik samen met Lodewijk Asscher een aantal werkverbanden op ter verbetering van de logistiek rondom Amsterdam. In die periode bouwde ik een groot netwerk op," vertelt hij. Reden voor TLN om Van Dijk als voorzitter te vragen. Een rol die hij dus al weer bijna drie jaar met veel plezier vervult.

Boegbeeld

Van Dijk treedt op als boegbeeld van een organisatie, die van grote waarde is voor onze economie. Immers, 75% van het Bruto Binnenlands Product is afhankelijk van transport en logistiek. De vraag naar transport zal dus blijven en wellicht ook groeien. Tegelijkertijd zijn er veranderingen waarneembaar, bijvoorbeeld op het gebied van ICT en duurzaamheid. Dat vraagt iets van een belangenbehartiger met ruim vijfduizend leden. "Een mooie uitdaging, waaraan ik als dienende leider graag wil een steentje bijdragen. Ik houd van het verbinden van mensen en zoek naar vernieuwing," zegt Van Dijk. "Een mooi voorbeeld is de invoer van een flexibel inhaalsysteem. Daardoor hoeven

automobilisten steeds minder vaak op het rempedaal te trappen omdat er voor ze een vrachtwagen aan een inhaalmanoeuvre bezig is. Overigens wordt er in mijn beleving te vaak naar vrachtwagenchauffeurs gewezen, want wist je dat zij slechts van een half procent van alle files de oorzaak zijn?"

Boeiend

Ondanks zijn andere achtergrond, had Van Dijk weinig moeite nodig om zijn plaats te vinden bij TLN. "Het is ontzettend boeiend en leerzaam om te ontdekken wat er speelt en wat ondernemers drijft. Daarom heb ik sinds mijn aantreden al een groot aantal bedrijven bezocht. In persoonlijke gesprekken kwamen allerlei onderwerpen aan bod. De crisis uiteraard, want die was toen nog niet ten einde, maar ook Europa en alles wat komt kijken bij internationaal vervoer," legt hij uit. Van Dijk ziet dit ook als belangrijke toegevoegde waarde van TLN, dat zich ontwikkelt als kennisinstituut voor de branche. Wie op zoek is naar informatie, kan die halen bij de gespecialiseerde medewerkers. Aan de voorzitter zal het niet liggen, want hij zet zich vol enthousiasme in. En mocht hij in de toekomst door een nieuwe regering gevraagd worden als minister van infrastructuur? "Bellen mag altijd," sluit Van Dijk af.

Meer weten over TLN?

Kijk dan eens op www.tln.nl

STILL INTERN TRANSPORT

IGO NEO CX 20

DE TOEKOMST IN INTELLIGENT ORDERVERZAMELEN

STILL biedt wereldwijd logistieke oplossingen voor intern transport op maat en realiseert het intelligente samenspel van heftrucks en opslagmethodiek, software, dienstverlening en service. Op de LogiMAT 2016 is STILL met een innovatieve orderverzameloplossing in de prijzen gevallen, en dat is meer dan terecht!



Met de nieuwe iGo neo CX 20 voert de intralogistieksspecialist als eerste robotica standaard in de intralogistiek in. De intuïtieve oplossing biedt een tot op heden ongekende mate van efficiëntie en veiligheid in het orderverzamelproces.

Foutloos en tijdbesparend

De iGo neo CX 20 heeft interactie met de magazijnmedewerker en volgt hem op de voet. De bestuurder kan zich volledig op het orderverzamen concentreren en ongehinderd zonder fouten werken. Aangezien het tijdrovende op- en afstappen van het voertuig wegvalt, betekent dit een duidelijk hoger verzamelvermogen en een tijdsbesparing van circa 30 procent.

Voortbouwend op bewezen technologie Basis voor de iGo neo CX 20 is de reeds in veel toepassingen bewezen STILL orderverzamelaar CX 20 met een draagvermogen tot twee ton. "Onze ingenieurs hebben nu met behulp van intelligente robottechnologie cognitieve vaardigheden ingebouwd," verklaart Marketing & Communicatie Manager Sandra Herlaar namens STILL. Het resultaat is een autonoom systeem dat optimaal geschikt is voor het verwerken van orderverzamelopdrachten. Het nieuw ontwikkelde orderverzamelvoertuig past zich aan het werkritme aan en zorgt dat er voldoende veiligheidsafstand blijft waardoor de medewerker zich vrij rond de truck kan bewegen. Als intelligente verkeersdeelnemer voegt de,

autonoom in het magazijn bewegende orderverzamelaar, zich onafhankelijk van de omstandigheden in de huidige materiaalflow in. De iGo neo CX 20 let op kruispunten en observeert hindernissen. In combinatie met andere transportwagens kan nu voor het eerst een veilige filesituatie van zowel autonome als conventionele transportwagens worden gerealiseerd.

Motion Tracking System

Het interactieve samenspel tussen mens en machine wordt mede mogelijk gemaakt door het geïntegreerde Motion Tracking System. Sandra: "Het sensorgestuurd gezichtsveld laat het voertuig toe om permanent in de 360°-modus op zijn omgeving te reageren. Met de lasergestuurde omgevingsherkenning kan het voertuig de complete magazijntopologie waarnemen en naast stellingen of hindernissen, ook andere personen detecteren."

84.000 keer per seconde wordt de omgevingssituatie door de scanners opgenomen

De aan de voorzijde geïntegreerde persoonsbeveiliging garandeert dat personen in de omgeving van het voertuig zijn beschermd. De 180°-herkenning van de laserscanner zorgt voor een veilige situatie en het vroegtijdig herkennen en intelligent inschatten van hindernissen. "Hierdoor wordt de rijnsnelheid aangepast en daarmee voorkom je dat de last van de vorken afvalt." 84.000 keer per seconde wordt de omgevingsituatie door de scanners opgenomen en de actuele magazijntopologie wordt voortdurend door de computer realtime geïnterpreteerd en geanalyseerd. Het voertuig is in staat om bij te houden aan welke hindernissen het voorbijgegaan is waarbij het een onderscheid maakt tussen statische en dynamische hindernissen.

De stap van klassieke automatisering naar autonoom rijden en transporteren wordt door deze orderverzameltruck zonder voorinstelling



of externe aansturing gemaakt. De bestuurder kan het voertuig via een druk op de knop in de startpositie brengen en de iGo neo CX 20 is gebruiksgereed. "Je kunt naar de manuele modus omschakelen of gewoon op het platform van de truck stappen en vertrekken. In het volgende gangpad aangekomen, kan met wederom een druk op de knop, opnieuw voor de automatische modus worden gekozen en het voertuig volgt de bestuurder opnieuw autonoom." Met behulp van zijn sensor navigeert de truck met een instelbare afstand in de magazijn gang - met minstens 50 cm afstand tot de stelling.

Ongeacht of het magazijnmanagementsysteem de bestuurder via een terminal of door middel van 'Pick by Voice' zijn opdrachten meedeelt, wordt de iGo neo CX 20 een flexibele en autonome transportbegeleider in elk magazijn. Dankzij 'Automation on Demand' kan de bestuurder op elk moment beslissen of hij het voertuig manueel of autonoom wil gebruiken om zijn prestaties te verhogen. Zo wordt de iGo neo CX 20 het perfecte assistentiesysteem voor het efficiënt verzamelen van orders.

Verkrijgbaar vanaf juli 2016

In de truck is een optisch signaal aangebracht. Het geeft met een soort visuele polsslag de huidige arbeidsmodus aan.

Dankzij deze non-verbale User Interface is het gebruik van de iGo neo CX 20 mogelijk, over taal-, cultuur- en leeftijdsgrenzen heen, zonder langdurige training vooraf. De STILL iGo neo CX 20 maakt bestuurder en orderverzamelaar tot intuïtieve partners in overeenstemming met de vereisten van Intralogistiek 4.0. Per 1 juli beschikbaar!

STILL Intern Transport B.V

Nijverheidsweg 5
3340 AD HENDRIK-IDO-AMBACHT
078-6845200
info@still.nl
www.still.nl



FRANK VESTER

INHALEN MET 80, ONDERWEG MET ...



Enige tijd terug mocht Frank Vester voor Transport en Logistiek Nederland (TLN) op pad met 11 verschillende chauffeurs voor 11 reportages. "Ik schreef al voor Van der Mark Transport en had het jubileumboek van Broekman Group afgerond, dus ik meende wel iets van de logistieke sector af te weten. Daarbij heb ik als zoveel andere weggebruikers de neiging te toeteren wanneer ik voor mijn gevoel minutenlang achter een met 80 kilometer per uur inhalende vrachtwagencombinatie zit. Bierbuiken, gehaktballen bij tankstations en kalenders met schaars geklede dames? Mijn beeld veranderde nadat ik met een aantal beroepschauffeurs onderweg was geweest.

Het thuisfront is belangrijk, maar de cabine is hun thuis en daarom kleden ze die ook aan - niet met blotebilenposters - met dat wat hen dierbaar is. Voor geen geld willen ze de vrijheid van het truckersbestaan opgeven voor een kantoorbaan. Wat ze delen is de zorg om goedkope Oostblokkers die 'onze banen' inpikken, de toenemende wet- en regelgeving en de digitale tachograaf die maakt dat 'we' nauwelijks nog iets kunnen bijverdienen door extra uurtjes te draaien. Op mijn vraag waarom ze altijd met een slakkengangetje inhalen, kwam als uitleg dat ze wel sneller zouden willen maar dat de ingebouwde begrenzer maakt dat je gewoon

echt niet harder kunt. "En da's misschien maar goed ook, want een bekeuring blijft zondegeld," reageert Rien die al bijna dertig jaar met zeecontainers rondrijdt.

De ergernis van de beroepschauffeurs?

Nogmaals Rien: "Automobilisten die geen richting aangeven en zelf heel kort voor je ertussen kruipen. Ze hebben geen benul dat wij een veel langere remweg hebben dan hun kwetsbare karretjes." Het komt overeen met het relaas van zijn collega's. Mannen met liefde voor het vak. Een heipalenrijder die ook met groot gemak de kraan bedient om op de bouw te lossen. Een

internationale rijder die in Rozenburg auto's komt laden. "Meer dan mijn Poolse collega's, want die doen maar wat." Ik ga de discussie niet aan met Steffen, hij rijdt jaarlijks ruim 140.000 kilometer en laadt en lost meer dan 1.500 stuks in heel Europa.

De varkensrijder die in alle vroegte - het is nog donker - komt laden op de boerderij. De sierteeltvervoerder die 's middags begint, bij de kwekers de bloemen ophaalt en diep in de nacht aflevert op de veiling. De melkrijder die met een grote tankwagen over smalle landweggetjes manoeuvreert. Het gaat niet enkel om goed kunnen sturen, Fonger moet ook een administratie voeren en de hygiëne garanderen in het kader van de voedselveiligheid. Willie die honderden tonnen gemalen puin rijdt als ondergrond voor een snelweg, de koerier die donororganen naar ziekenhuizen rijdt. "Zonder transport staat alles stil? Zonder donorhart staat alles stil!"

Dat maakt mijn vak zo mooi. Ik ontmoet heel veel mensen, mag schrijven voor bedrijven en tussen de bedrijven door werk ik aan mijn eigen boeken. Uit frustratie toeteren naar kruipende vrachtwagenchauffeurs? Daar ben ik mee gestopt!

Ik zal u niet vermoeien met een truckersgedicht, ik ben en blijf natuurlijk een kinderboekenschrijver dus bijgaand een niemendalletje uit mijn nieuwste bundel Dikke Duim Dichtfels waar iedereen - ook alle chauffeurs die mij een dag lang mee lieten rijden - vrolijk van wordt.



ESCARGOTS

Sloompie en Slijmpie, twee slakken slaan alarm. Ze zitten in een potje en het wordt ze wat te warm.

Het vuurtje wordt wat opgestookt, de kok strooit een snufje zout.

Sloompie en Slijmpie roepen: Wegwezen want anders gaat het fout!

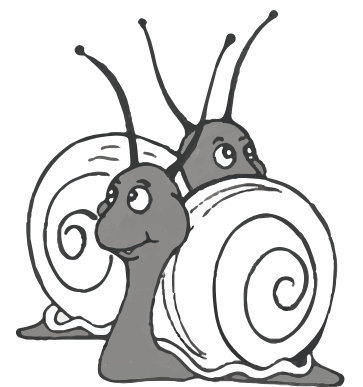
Als we nu niet vlug vertrekken, zijn we straks het voorgerecht. Ze kropen uit het pannetje en hebben er kiezels in gelegd.

Alle slimme slakken slopen uit de keuken weg. En de klanten? Ach, die hadden gewoon een beetje pech.

Die kregen van de kok een bordje kiezels voorgezet. Eigen schuld zei Slijmpie en Sloompie zei: Zo is 't maar net.

In een slakkengangetje gingen ze op wereldreis, maar ze zijn blijven hangen ergens in een park bij Parijs.

Ze eten groene blaadjes, hoorntjes hoog, huisje op de rug. Twee tevreden escargots in Frankrijk, die zien we nooit meer terug.



Fravest WoordSupport

Watermolen 15
4671 HN Dinteloord
Telefoon: 06-11524184
fravest@online.nl
www.frankvester.nl

BRAANKER LOGISTICS

IN 25 JAAR TIJD VAN EEN REGIONALE VERVOERDER NAAR EEN INTERNATIONALE LOGISTIEKE ONTZORGER

Lennart Koudijzer



Qua patet orbis - zo wijdt de wereld strekt - staat er in sierlijke Latijnse letters op de herkenbare wagens van Braanker Logistics. Het is een verwijzing naar de tijd dat oprichter en huidige DGA Chris Braanker diende bij het Korps Mariniers. Hij had een voorzienende blik of in elk geval een duidelijke visie, want nu een kwart eeuw later is Braanker Logistics een globale speler van formaat.

Alle modaliteiten en enorme opslagloodsen - ruim 30.000 vierkante meter - mét douanefaciliteiten. "Door de opvallende wagens weet iedereen wel dat we thuis zijn op de weg, maar we doen heel veel meer zoals zee- en luchtvracht," benadrukt Director Sales & Project Forwarding Lennart Koudijzer. "Alles wat we doen, doen we met 100 procent persoonlijke aandacht en groeien doen we door mond-tot-mondreclame van tevreden klanten. Diezelfde klanten hebben ons door de jaren heen uitgedaagd om ons dienstenaanbod verder te verbreden, want het liefst worden ze logistiek door één partij ontzorgd. Dus dat wat we regionaal en later nationaal deden, hebben we in 25 jaar doorgetrokken naar wereldwijde logistieke dienstverlening. 24 uur per dag en 7 dagen per week zijn we bereikbaar, want ergens ter wereld is het altijd wel dag. We zijn trouwens niet enkel bereikbaar, maar ook inzetbaar!"

Erkend leerbedrijf

Het succesvolle, in juli jubilerende bedrijf is ook maatschappelijk betrokken. Zo is Braanker sinds jaren een officieel erkend leerbedrijf voor het STC en TLN. "Dat vinden we belangrijk en daarnaast is het ook een kweekvijver voor jong talent dus het mes snijdt aan twee kanten."

Een perfect onderhouden vloot

Braanker heeft meer dan 170 trekkende en getrokken eenheden in alle soorten en maten; van koelwagens tot en met kraanauto's en diepladers. "Zo zijn we in staat om elke relatie te ontzorgen. Het wagenpark is afgestemd op de behoefte van onze relaties hier in de regio. Dan heb je het bijvoorbeeld over grote offshorebedrijven en die hebben regelmatig grote stukken te vervoeren die je op de eindbestemming ook nog zelf moet kunnen lossen dus dat vraagt om goed materieel. Onze vloot is in topconditie. In principe kun je zeggen dat niets te groot is en ook niets te klein want we hebben ook enkele kleinere auto's voor koerierswerk op de weg. Eigen vliegtuigen hebben we niet," zegt Koudijzer lachend. "Maar we zijn IATA-lid en dat betekent dat we rechtstreeks inkopen bij de verschillende airlines en daarmee hebben we scherpere tarieven dan veel andere vervoerders. Bovendien houden we alles in eigen hand en zo kunnen we desgewenst van deur tot deur waar ook ter wereld afleveren."

Een logistieke partner die samen met u optrekt

Of het nu gaat om een staalkabelhaspel van 80 ton over de weg naar Spanje, een speedje naar New York per vliegtuig of een container



vol elektronica per schip naar Singapore, Braanker doet het allemaal. "Per situatie kijken we wat voor de klant de meest gunstige transportvorm is en omdat we dicht tegen elkaar aanleunen, kunnen we de lijnen kort houden en alles optimaal op elkaar aan laten sluiten."



Altijd een passende vervoersoplossing. "Toch is er nog wat te winnen, want klanten die in een vroegtijdig stadium met ons sparren kunnen we vaak nog beter adviseren. Als je bijvoorbeeld je zware machines verpakt in houten kisten dan kunnen wij aangeven wat de ideale bemating is zodat je kunt besparen op de transportkosten. Vaak kan iets slimmer door af te wijken van standaard. Leg gewoon eens geheel vrijblijvend uw transportvraag bij ons neer en laat u aangenaam verrassen."

Braanker Logistics

Nieuwland Parc 211
2952 DC Alblasterdam
078-8907800
www.braanker.com
sales@braanker.com

Fotografie: Michael Meester



Alle ruimte voor advies, service, reparatie en workshops.

kpn XL winkel
Speciaal voor ondernemers.

Donk 1
Barendrecht
kpn.com/kpnxl




EERST KOFFIE

Je koffieleverancier altijd bij jou in de buurt

Professionele koffieautomaten, koffie en bijbehorende ingrediënten voor op het werk.

Fortune Coffee regio Rijnmond | 0180 - 41 42 03 | rijnmond@fortune.nl | fortune.nl




EEN SLIMME KEUZE IS SNEL GEMAAKT

VOLVO PRIVATE LEASE
DE V40 NORDIC VOOR € 349 PER MAAND

Volvo maakt het nu ook voor particulieren mogelijk om een Volvo te leasen. Zoals de Volvo V40 Nordic, standaard voorzien van onder andere lichtmetalen velgen en City Safety. U rijdt de Volvo V40 Nordic privé voor de tijdelijke introductieprijs van € 349 per maand inclusief o.a.:

- Onderhoud en reparatie
- Banden
- Verzekering
- Wegenbelasting
- Volvo Card

Slim bedacht door Volvo, slim gekozen door u. U moet alleen zelf nog wél even tanken. Dat vergeten zou namelijk níet zo slim zijn!

Volvo Private Lease: zorgeloos rijden op z'n Zweeds

ONTDEK ALLE PRIVATE LEASE MODELLEN BIJ ONS IN DE SHOWROOM



Volvo V40 T2 Nordic op basis van Volvo Private Lease vanaf € 349,00 per maand, incl. btw en excl. brandstof, o.b.v. de voorwaarden van de Stichting Keurmerk Private Lease, 48 mnd, 10.000 km p.j. en 6 schadvrije jaren. Volvo Car Lease: 020-65 873 10 (kantooruren). Raadpleeg voor additionele kosten de voorwaarden op www.volvocars.nl/privatelease. Wijzigingen voorbehouden. Gem. verbruik: 5,4 l/100 km (18,5 km/l), gem. CO₂-uitstoot resp. 125 g/km.

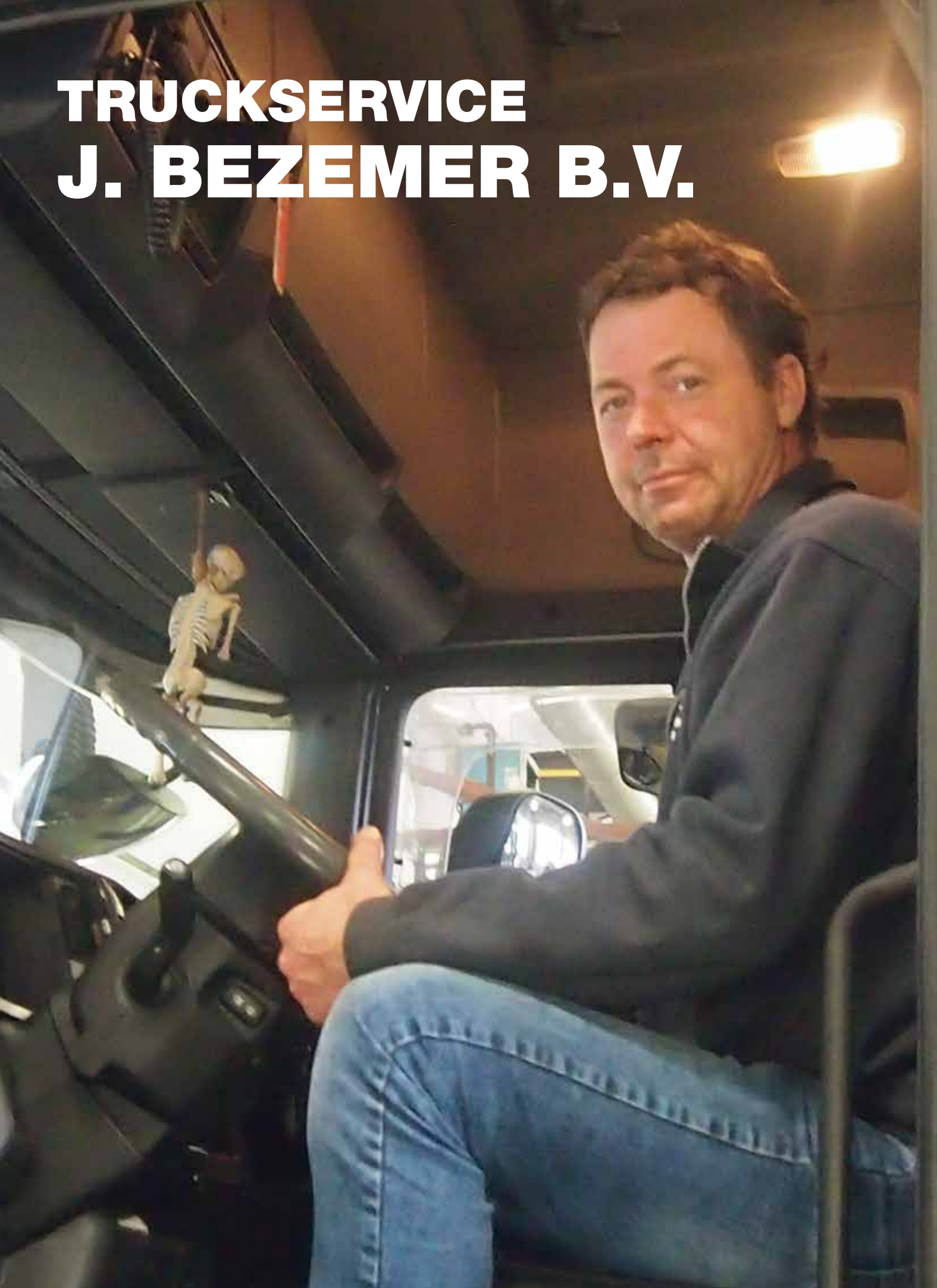
Mobility Centre

Hoofdweg 137 - ROTTERDAM - 010-8504550
Lübeck 11 - BARENDRECHT - 010-8504500
Nettenboetsterstraat 7 - VLAARDINGEN - 010-8504450

[f](#) [in](#) [t](#)

MOBILITYCENTRE.NL

TRUCKSERVICE J. BEZEMER B.V.



VOOR ELK TYPE TRUCK, TRAILER, AUTO ÉN -KRAAN

Het is een komen en gaan aan de Mandenmakersstraat in Zwijndrecht. Chauffeurs weten dat ze ook zonder afspraak hier terecht kunnen en bij kleine mankementen rijden ze - soms wel 10 op een dag - dus even langs omdat ze nergens anders zo snel weer op weg geholpen worden. "Maar het liefst hebben we uiteraard dat mensen het even vooraf melden zodat we daar onze planning op af kunnen stemmen," zegt Ursula Bezemer lachend.



"Toch is die flexibiliteit wel een deel van onze kracht," reageert Jeroen Bezemer. "Sommige dingen laten zich nou eenmaal niet plannen. Onze monteurs zijn het gewend en het geeft ook een hoop voldoening wanneer je iemand snel kunt helpen. Dan heb je het over reparatiewerk, maar we doen ook de onderhoudsbeurten en dergelijke om te voorkomen dat je komt stil te staan."

"Als Top Truck organisatie kunnen wij onze klanten 24-uurshulp aanbieden door geheel Europa."

Opleggerverhuur, kranen en leasen?

"Kranen? Nou en of! Dat is een vak apart en ook daarvoor zijn we gecertificeerd," vertelt Jeroen Bezemer. "Dat is prettig voor onze klanten die anders voor het truckgedeelte bij ons terecht kunnen en voor het onderhoud en de keuring van de autolaadkraan naar een ander reparatiebedrijf moeten rijden. Dan zijn ze het voertuig twee keer kwijt en dat is kostbaar. Wij hebben alle kennis onder één dak en dat is wat onze klanten wensen."

Als extra service verhuurt Bezemer, wanneer er tijdelijk extra capaciteit gewenst is, trucks en/of opleggers. "En we zoeken gericht voor klanten wanneer ze een gebruikte oplegger of truck wensen. Binnen mijn netwerk vind ik gegarandeerd de passende oplossing en die kunnen we dan ook nog eens in een interessante leaseconstructie inclusief onderhoud aanbieden."

Moderne werkplaats met uitleesapparatuur voor elk automerk

"Auto's zitten tegenwoordig vol met elektronica en om storingen adequaat te kunnen verhelpen moet je dus beschikken over uitleesapparatuur. Zo kunnen we werkelijk elk merk - van personenauto en bedrijfs-wagen tot en met de zwaarste truck - voorzien van service."

Truckservice J. Bezemer B.V.

Mandenmakersstraat 14
3334 KE Zwijndrecht

T: 078-6100001

E: info@truckservice-bezemer.nl

I: www.truckservice-bezemer.nl



CIVIC X-Edition

NU IN ONZE SHOWROOM



VOORBUMPER



ACHTERBUMPER

TOT € 5.700,- VOORDEEL

X-Edition Pack
(beschikbaar op Elegance Navi)

- Wielbogen in metaalkleur
- X-Edition voorbumper in metaalkleur
- X-Edition achterbumper in metaalkleur
- X-Edition 17" lichtmetalen velgen

Uitzonderlijke korting
€ 2.200,-
- € 1.200,-
€ 1.000,-



G. VERHAGEN AUTO'S B.V.

Driemanssteeweg 698 3084 CB Rotterdam Tel. 010-4801166

www.honda-verhagen.nl

DE HONDA CIVIC IS VERKRIJGBAAR VANAF B-LABEL. CO₂-UITSTOOT: MIN. 99 G/KM - MAX. 149 G/KM. GEMIDDELD BRANDSTOFVERBRUIK: MIN. 1 OP 26,3 KM (3,8 L/100 KM) - MAX. 1 OP 15,6 KM (6,4 L/100 KM).



HONDA

SCOORT ALS MEEST BETROUWBARE AUTOFABRIKANT

Onlangs heeft de Organisation of Consumers and Users (OCU) een enquête gehouden over de betrouwbaarheid van automerken. Meer dan 30.000 Europese automobilisten gaven hun mening over 178 verschillende modellen. Hieruit kwam Honda als meest betrouwbare merk naar voren. Voor Ferry de Vries van Honda-Verhagen is het geen verrassing. "Dat het bevestigd wordt in zo'n groot Europees merkenonderzoek is natuurlijk wel fantastisch. En dan staat onze showroom ook nog eens vol met mooie modellen!"

Lovend

Enkele maanden geleden kwamen de vernieuwde Jazz en de volledig nieuwe HR-V op de markt. Auto's waarmee Honda zowel

in het compacte segment als bij de kleinere SUV's scoort. "Trendsettende modellen," zegt Ferry. "Niet voor niets zijn de reacties altijd lovend, helemaal als mensen een

proefrit gemaakt hebben. Er is veel belangstelling voor de Jazz en de HR-V. De Jazz heeft dan ook nog eens het voordeel dat hij als betrouwbaarste model uit het onderzoek van OCU is gekomen."

Betrouwbaar

De enquête leverde inzicht op in het aantal defecten dat de deelnemende automobilisten het afgelopen jaar ervaren heeft en wat voor soort problemen dit dan waren. Aan de hand van die gegevens is de betrouwbaarheidsindex berekend. Behalve de Jazz scoorden ook de Civic, CR-V en Insight een top tien notering in hun categorie. Honda kan dus met trots de resultaten van de enquête bekijken. "De betrouwbaarheidsscore was 93, waar 100 het maximaal haalbare is," weet Ferry. "Erg hoog dus. Bovendien gaf 79% van de geënquêteerden aan dat ze een Honda-auto zouden aanbevelen. Eerlijk gezegd verbaast het me niet. Honda hecht van oudsher heel veel waarde aan betrouwbaarheid en kwaliteit. De onderzoeksresultaten tonen aan dat dit niet alleen bij woorden blijft."

Honda-Verhagen

Driemanssteeweg 698
3084 CB Rotterdam
T: 010-4801166
I: www.honda-verhagen.nl

HONDA
The Power of Dreams



RENES OUD PAPIER BV

Gespecialiseerd in archiefvernietiging

**ARCHIEFVERNIETIGING
OUD PAPIER / PLASTIC RECYCLING
PERSCONTAINER VERHUUR
ARCHIEFOPSLAG
DOZENHANDEL**

Telefoon: (010) 419 28 22

E-mail : info@renes.nl

Internet : www.renes.nl



Aangesloten bij FNOI



ANNO 1910

VAN DER MARK

Voor elk logistiek vraagstuk een passende oplossing. Met meer dan honderd jaar transport-ervaring biedt Van der Mark een uniek pakket aan eigentijdse opslag- en vervoersdiensten. Of het nu gaat om één pallet of om 25 ton, wij bezorgen dagelijks op ongeveer 250 adressen in Nederland, rijden elke dag door heel Europa en zijn wereldwijd actief.

Alle vervoersmodaliteiten voor u onder één dak verzameld. Met een logistiek centrum van 9.000 m² en 15.000 palletplaatsen, een moderne vloot en goed getraind personeel ontzorgen wij u compleet. Ervaar de persoonlijke aanpak van een op-en-top logistieke dienstverlener!

WAREHOUSING

moderne opslag-faciliteiten;
9.000 m² en
15.000 palletplaatsen

DISTRIBUTIE

dagelijks meer dan
250 adressen door
heel Nederland

TRANSPORT

betrouwbaar met
eigen trucks
door heel Europa

EXPEDITIE

wereldwijd op tijd
met alle vervoers-
modaliteiten

WAREHOUSING

DISTRIBUTIE



TRANSPORT

EXPEDITIE

James Wattstraat 2
3261 MB Oud-Beijerland
T +31 186 636 600
F +31 186 610 627

**LOGISCH IN
LOGISTIEK**



WWW.VANDERMARKTRANSPORT.NL

NIEUWE HUISVESTING VOOR NOTARISKANTOOR VAN DONGEN



Sinds half december 2015 heeft Notariskantoor Van Dongen het voormalige kantoor aan de Kastanjelaan in Ridderkerk verlaten en is gevestigd op een nieuwe locatie in Ridderkerk: Houtzaagmolen 102 (bij winkelcentrum Vlietplein in de wijk Drievliet).



Het nieuwe kantoor aan de Houtzaagmolen is verbouwd en ingericht naar de nieuwste eisen, herkenbaar en toegankelijk met voldoende parkeergelegenheid. Het past bij de uitstraling die wij als modern, klantgericht en slagvaardig notariskantoor willen hebben. Aldus de trotse eigenaar, notaris Stivaktas.

Voor ondernemers

Het kantoor heeft veel klanten uit het Midden- en Kleinbedrijf (MKB).

"Mijn klanten vinden het belangrijk dat ik niet alleen als notaris de akte opmaak die nodig is om de b.v. op te richten of de aandelen over te dragen, maar ook meedenk en hen wijs op aspecten waar ze zelf nog niet aan hebben gedacht. Wat dat betreft is ook de aandacht voor de privé-situatie, met advies over huwelijksvoorwaarden, testament en volmachten, heel belangrijk. Nuttig is het de dwarsverbanden te zien en te denken vanuit het belang van de klant, niet vanuit de productgroepen waaruit je modellenbestand bestaat".

IT notaris

Naast het voeren van de algemene notariële praktijk is notaris Stivaktas ook gespecialiseerd IT-notaris.

Met een zogenaamde Escrow-regeling kan hij de broncode van de software, dus de



onderliggende structuur, programmacode, hulpprogramma's en documentatie, in bewaring nemen. Hierbij wordt ook een technisch rapport opgemaakt door een IT-deskundige die controleert of de broncode deugdelijk, te ontsluiten en overdraagbaar is. Als de softwareleverancier niet meer voor het leveren, onderhouden en ondersteunen van het programma wil of kan zorgen, door een faillissement bijvoorbeeld, kan de gebruiker van de software dan zelf toegang verkrijgen tot deze vitale bestanden en informatie. Dit is van groot belang voor de gebruikers van software die essentieel is voor de continuïteit van de onderneming. Gewaarborgd wordt dat, als de leverancier van de software er mee ophoudt, je bij de broncode kunt en onderhoud en noodzakelijke updates aan de software op andere wijze doorgang kunnen vinden. Ook wordt voorkomen dat je in geval van een faillissement van een softwareleverancier gebruikersrechten, waar je al voor hebt betaald, opnieuw van de curator moet kopen, omdat deze in het faillissement zijn gevallen.

Daarnaast kan hij ook een rol vervullen bij vastleggen of overdracht van software of andere intellectuele eigendomsrechten (denk ook aan auteursrecht of merkenrecht). De rechtszekerheid die een notaris biedt bij onroerend goed of aandelen transacties, als

het gaat om het onderzoeken van de beschikkingsbevoegdheid van verkopen en waarborgen dat de rechten inderdaad de verkoper toebehoren (titelonderzoek), goed vastleggen van de afspraken en zorgen voor een veilige betaling van de koopprijs via de derdenrekening, kan zeker ook bij deze nieuwe technologie zijn dienst bewijzen.

De notaris in de toekomst

De maatschappij verandert snel als gevolg van technologische ontwikkelingen (digitaliseren, internet). Notaris Stivaktas meent

echter dat juist ook hier de notaris zijn rol kan blijven vervullen. Mensen, particulieren en bedrijven, hebben toch belang bij goede juridische voorlichting en deskundige begeleiding bij belangrijke transacties of beslissingen in hun leven. De notaris is deskundig en veel goedkoper en zekerder dan achteraf de schade, die door het ontbreken van goede begeleiding is opgedaan, in juridische procedures proberen te verhalen.








**DE BMW i3 LEVERBAAR
VANAF €35.500,-
MET 4% BIJTELLING**

Jer. de Fonkert
Burg. de Zeeuwstraat 130
3281 AL Numansdorp
0186-658 111
www.jerdefonkert.nl

UITGEVERIJ REED EEN WEEKJE IN EEN BMW i3 DANKZIJ JER. DE FONKERT



Begin met Marcel Moerkerken, Verkoopadviseur Zakelijke Markt van het Numansdorpse familiebedrijf Jer. de Fonkert, een gesprek over de elektrische BMW i3 en zijn ogen beginnen te glinsteren. “Het is een fantastische auto, de toekomst van het autorijden,” zegt hij. “Ik kan er uren over vertellen, maar het werkt toch echt het best als mensen zelf ervaren hoe elektrisch rijden nu eigenlijk is.” De redactie besloot de proef op de som te nemen. Autobedrijf Jer. de Fonkert was bereid om de uitgeverij van dit magazine een week lang in een BMW i3 te laten rijden.

De chauffeurs

Op een koude maandagochtend staat Marcel bij ons voor de deur. Directeur Ramon de Bondt en accountmanager Paul van der Kooij, de gelukkige testers van de BMW i3, krijgen het ondanks de frisse wind direct warm van het vooruitzicht om in zo'n bijzondere BMW te mogen rijden. Na een heldere uitleg door Marcel zijn zij er klaar voor. De testperiode kan beginnen! Maar niet nadat zij, uit pure nieuwsgierigheid, de auto aan de oplader hebben gehangen. Ja hoor, het werkt!



Blik op de teller

Ramon is de eerste die in de BMW i3 stapt en een ritje maakt naar een afspraak. Gevraagd naar zijn ervaringen, antwoordt

hij als een Barendrechtse variant op Jeremy Clarkson: “Wat mij vooral opviel is dat elektrisch rijden echt heel comfortabel rijdt. Het voelt een beetje aan alsof je in een tram zit, die zich zelfstandig voortbeweegt. De auto maakt totaal geen geluid. Dat is wel een enigszins vreemde gewaarwording.” Eenmaal gewend, lette Ramon ook op heel andere zaken. Het praktische aspect bijvoorbeeld. “Onze klanten bevinden zich vooral in deze regio, dus in Barendrecht, Ridderkerk, Zwijndrecht en Hendrik-Ido-Ambacht. De Hoeksche Waard is voor ons nog het verst. Vrijwel iedere klant zit dus op minder dan een half uur rijden vanaf ons kantoor. Juist dat maakt deze auto zo interessant! In het begin ben je steeds op je teller aan het kijken om te zien hoeveel kilometer je nog kunt rijden, maar vol geladen kom je echt heel ver,” zegt hij. “Het maakt je

bewuster. Want eigenlijk is het net als met een mobiele telefoon. Als je de kans krijgt om de auto op te laden, dan moet je dat doen. Heel anders dan tanken.”

Geruisloos en vloeiend

Ook Paul heeft een aantal ritten gemaakt in de i3. Avontuurlijk als hij is, besloot hij zich ook buiten de bebouwde kom te wagen. “Natuurlijk heb ik de snelweg opgezocht om de auto maximaal te kunnen ervaren. Dat ging prima. De i3 heeft behoorlijk wat power, meer dan ik had verwacht. Zelfs op stukken waar je harder mocht dan 120 kilometer per uur was er niets aan de hand,” vertelt hij. “Ik vond ook het optrekken voor verkeerslichten heel aangenaam. Geruisloos en vloeiend, heerlijk.” Rijden in de i3 is een stille, rustgevende ervaring. Daarom besloot Paul ook het audiosysteem te testen. “Niets mis mee, er zit een prima geluid in. De burens weten nu ook welke muziek ik leuk vind,” sluit hij lachend af.

Kortom, de testers zijn louter positief en leveren de i3 met pijn in het hart weer af bij Marcel. Bent u nieuwsgierig geworden en lijkt het u iets om ook eens een proefrit te maken in een i3 of een ander BMW-model? Bezoek dan de showroom of neem contact op met Marcel.

Autobedrijf Jer. de Fonkert

Burgemeester de Zeeuwstraat 130
3281 AL Numansdorp
T: 0186-658111
I: www.jerdefonkert.bmw.nl
E: marcelmoerkerken@jerdefonkert.nl

Een echt veilig bedrijf? Bekijk het maar!

Altijd zicht op uw huis of bedrijf met de Echt Veilig app!



Een abonnement op echtveilig ondernemen!

slim beveiligd



**Volledig
Digitaal!**

Altijd haarscherpe
camerabeelden
terugkijken!

Een abonnement op echtveilig is de makkelijkste en beste manier om uw bedrijf optimaal te beveiligen. Met de door ons geplaatste camera's kunt u via de PC, tablet en/of smartphone live meekijken in uw bedrijf. De opnames zijn **ALTIJD 24/7 EN OVERAL** op elk gewenst moment online te bekijken. En dit is nu mogelijk voor een vast bedrag per maand!

**Nu slim beveiligd
vanaf € 29,- per maand***

(excl. BTW)

*Laat u informeren over de voorwaarden.

Gratis advies?
Bel 078-6105922

echtveilig
slim beveiligd

Houtkopersstraat 42 • 3334 KD Zwijndrecht • info@echtveilig.nl • www.echtveilig.nl

COLUMN ECHT VEILIG

CAMERA'S IK GELOOF ER NIET IN!



Regelmatig krijgen mijn collega's en ik deze uitspraak (of: "pfffff daar heb je toch niets aan, het is alleen maar achteraf kijken hoe ze de zaak beroven") tijdens een advies gesprek bij een (toekomstige) klant te horen.

Het klopt inderdaad dat als er een vervelende gebeurtenis zoals diefstal, beroving en inbraak heeft plaatsgevonden, het een kwestie van beelden terugkijken is en hopen dat de beelden van dermate kwaliteit zijn dat de politie of de facebook community hier wat mee kan. Iedereen kent wel de beelden van Opsporing Verzocht van een ondernemer die overvallen wordt waarbij je net kan zien dat het om mensen gaat, maar meer ook niet. Als ik met een ondernemer in gesprek ben is dit voor hem/haar een zeer herkenbaar gegeven maar toch hebben ze vaak een soortgelijke kwaliteit camera's hangen en hebben dat pas in gaten als ze de opgenomen beelden een keer nodig hebben.

Een goed geïnstalleerd camerasysteem is veel meer dan de "beeldjes" terugkijken... Veel systemen ouder dan 6 jaar kunnen wel een update gebruiken. Tegenwoordig kan je van de oude analoge systemen makkelijk een **hoogwaardig** 1080P (2MP) camera-

systeem maken, hierbij kan gewoon de bestaande bekabeling worden gebruikt dus lekker snel klaar, niet duur (arbeidsuren) en top kwaliteit beelden. Maar een echt goed camerasysteem is veel meer dan dat, proactief met de beelden bezig zijn kan ook betekenen dat u uw klanten of relaties ziet aankomen voordat ze voor een gesloten deur staan in de regen. Maar ook een vermindering in derving en diefstal; de dief bedenkt zich namelijk wel 5 keer als hij duidelijk in beeld is. En ook de buurman als hij weer per ongeluk met zijn auto tegen die van u heeft gezeten weet dat hij zich deze keer maar beter gelijk eerlijk kan melden.

Ik kan dagen vullen met voorbeelden uit de praktijk van onze klanten die op allerlei manieren veel vervelende situaties hebben weten te voorkomen door middel van een Echt Veilig camerasysteem; ook degene die tegen mij heeft gezegd "camera's ik geloof er niet in", is 180 graden gedraaid en zegt nu

CAMERA'S; IK ZWEER ERBIJ !

*Altijd én overal
kunnen samenwerken
met collega's
en klanten?*



Het kan met de flexibele oplossingen van Axoft IT & Telecom. Onze ervaring en aanpak zorgen voor een optimaal bedrijfsproces gericht op resultaat. Ook interesse naar wat Axoft voor uw organisatie kan betekenen? Wij staan voor u klaar met onze prijswinnende aanpak.



Werkt en communiceert beter

Van 5 tot en met 500 werkplekken, van consult tot beheer.

Bel: 088 - 22 10 800 of kijk op: www.axoft.nl voor een eerste kennismaking.

AXOFT WINNAAR VAN KPN CHANNEL AWARD 2016

Het is inmiddels traditie dat KPN jaarlijks de best presterende businesspartners tijdens een groot gala in het zonnetje zet. Op donderdagavond 18 februari was het goud voor Axoft. Met de prestigieuze Channel Award 2016 werd het beloond voor de verkoopsuccessen die het resultaat zijn van de goede service, het gedegen advies en de heldere klantfocus.



“Onze mensen maken het verschil,” zegt een trotse Edwin Kuiper. “Deze prijs is een extra bevestiging dat we met de koers die we hebben uitgezet, aansluiten bij de behoefte van onze klanten die gebruiksgemak, beheersen en kostenvoordelen wensen. We hebben onszelf niet opnieuw uitgevonden, maar gewoon goed is wat ons betreft niet goed genoeg. Onze relaties verdienen het beste van het beste en daarom leggen we de lat telkens een stukje hoger en verdiepen en

verbreden we ons dienstenaanbod steeds verder. Met Axoft Easy helpen we de klant consequent vooruit en afspraken over het verlangde serviceniveau worden bij ons niet langer vastgelegd in een traditionele SLA, maar in een XLA; een Experience Level Agreement. Het gaat er namelijk niet om dat wij handelen naar het papier, maar dat onze klant 100% tevreden is.”

Axoft is een van de grootste Platina Business Partners van KPN. Als full service provider

zorgen de professionals van Axoft dat IT en Telecom naadloos aansluiten op de veranderende klantwensen. Toeval of niet, op de dag van de prijsuitreiking lanceert Axoft ook de nieuwe huisstijl en de compleet vernieuwde website. Informatief en interactief en bovendien voorzien van een aantal interessante referentiecasses. www.axoft.nl



3.000 VIERKANTE METER AAN BEDRIJFSKLEDING, PERSOONLIJKE BEVEILIGINGSMIDDELEN (PBM) EN WERKSCHOENEN

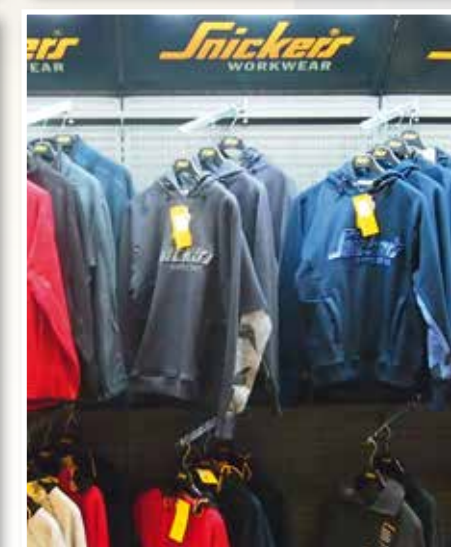


Werkkleding.nl heeft alle bekende werkkledingmerken onder één dak. Je kijkt je ogen uit wanneer je de riante winkel aan de Tinstraat in Ridderkerk binnenstapt. Alles overzichtelijk gesorteerd en gepresenteerd per beroepsgroep. Hier slaagt iedere vakman!

“Wij zijn gespecialiseerd in alles”

Of je nou een butler bent, een schoonheids-specialiste of een metaalbewerker, iedereen vindt hier dat wat hij of zij nodig heeft. “We voeren verschillende merken - van Mascot, Dassy en Snickers tot en met Orcon, FHP en Sioen - omdat we mensen de keus willen geven,” verklaart een enthousiaste Samuel van Dam. Het complete merkenoverzicht is te vinden op de website.

Als accountmanager bezoekt Samuel heel veel klanten en hij weet per situatie precies te peilen wat de exacte eisen en wensen



zijn. “Wij moeten zorgen dat we passend maatwerk leveren en dan is het belangrijk om te weten in welke werkomgeving de kleding gedragen wordt en daarop baseren we ons advies. Onze klanten kunnen bij ons terecht voor de complete aankleding, dus ook voor helmen, brillen, veiligheidsriemen, handschoenen en alle overige PBM.”

Maatwerk

Voor bedrijven waar meerdere mensen nieuw aangekleed worden, heeft Werkkleding.nl een unieke opmeetservice.

Samuel: “Dan maken we een afspraak om op het tijdstip dat iedereen kan alle medewerkers ter plekke ‘op te meten’ en dat gaat dus beduidend verder dan het aanleveren van een mix aan standaardmaten. We leveren van XS tot XXXXXXL en met onze opmeet-service maken we dat het echt past en zo hoort het ook. Uiteraard kunnen we ook de kleding personaliseren en voorzien van bedrukte of geborduurde logo’s. Dan wordt de initiële levertijd eenmalig net iets langer,

hoewel we ook daar een oplossing voor hebben want in overleg leggen we voor vaste klanten ook logo’s op voorraad zodat een bijbestelling gewoon direct geleverd kan worden. Het komt vaak genoeg voor dat de afdeling personeelszaken van een bouwbedrijf dat met ons zaken doet, belt of we voor de uitzendkracht die vandaag begint een complete in de huisstijl bedrukte uitrusting kunnen leveren. Binnen het uur kan die aan de slag, want we hebben de kleding én de losse logo’s hier klantspecifiek op voorraad liggen inclusief bedrukte helm, geborduurde overall en veiligheidsjas.”

Meer dan 100.000 artikelen

Werkkleding.nl voert zo’n breed en diep assortiment dat het haast niet mogelijk is om alles op de website te tonen. “Maar ik daag de mensen uit, want gegarandeerd dat we het wel hebben.” In de winkel/showroom alleen al gaat het om meer dan 100.000 verschillende artikelen. “We leveren bij de mensen thuis of op de zaak af. Maar

als ze hier langskomen en het past, en die kans is groot want we hebben bijna alle maten op voorraad, dan kun je het direct meenemen. Afrekenen aan de kassa of wanneer men zich als klant registreert op rekening, allebei kan.”

Op werkdagen geopend van 08.00 uur tot 17.00 en op zaterdag van 10.00 uur tot 17.00 uur.

“En we gaan de openingstijden nog verder verruimen dus houd de website in de gaten!”

Werkkleding.nl

Tinstraat 22
2984 AN Ridderkerk
0180-746040
info@werkkleding.nl
www.werkkleding.nl



KWAKERNAAT
ACCOUNTANTS & ADVISEURS

Ervaar het verschil

ABC-Kwakernaat is een accountants- en belastingadvieskantoor in Barendrecht. "Daar zijn er zo veel van", hoor ik u bijna denken. Maar wellicht heeft u nog niet ervaren dat er toch een behoorlijk verschil kan bestaan in de wijze waarop uw accountant met u omgaat, met u meedenkt en u tijdig van de juiste adviezen voorziet.

Dat klinkt voor ons heel erg vanzelfsprekend, maar wij komen toch regelmatig met ondernemers in aanraking die juist vanwege deze reden de overstap naar ons kantoor maken. En daar hebben ze geen spijt van.

Dat is geen mooi verhaal, maar gewoon de realiteit. Belt u ons maar eens en vraag naar een referentie. Investeer er eens een kwartier van uw tijd in. Wellicht blijkt deze kleine investering achteraf heel waardevol.



Zuideinde 37 2991 LJ Barendrecht t:0180-820 243 f:084-731 3570
www.abcaccountants.nl info@abcaccountants.nl

NEBO TOTAAL VIERT TIENJARIG BESTAAN



In februari 2006 startten René Nederlof en Willem van den Bos hun eigen bedrijf. Zij richtten zich daarmee op techniek op verschillende fronten, met elektrotechniek en beveiliging in het bijzonder. Inmiddels bestaat NeBo Totaal tien jaar. De redactie blikt met hen terug op de achterliggende jaren, maar keek ook naar de toekomst.

Van de huiskamer naar Barendrecht
Het duo begon letterlijk op nul. "Vanuit de huiskamer. We voerden overleg via Skype en reden met een tweedehands busje door het hele land om klussen uit te voeren," weet Willem nog. Al snel werd het steeds drukker en kon een eerste pand worden betrokken in Ridderkerk. In die periode nam NeBo Totaal ook het eerste personeel aan, gevolgd door een verhuizing binnen Ridderkerk. "Omdat we bleven groeien, zijn we in 2013 naar ons huidige pand in Barendrecht vertrokken. Hier hebben we ook een werkplaats," vertelt René.

Totaalinstallateur

NeBo Totaal is in staat om alle soorten techniek uit te voeren en dus een zo breed mogelijk installatie- en servicepakket aan te bieden. Elektrotechniek, NEN 3140 inspecties, domotica, datanetwerken, telefonie, inbraakbeveiliging, camerasystemen, toegangscontrole, brandmeldsystemen, noodverlichting; het hoort allemaal bij het dienstenpakket. "Maar we zijn leergierig en volgen alle ontwikkelingen, zodat we kwaliteit blijven leveren. Omdat we onze klanten

daarnaast goed willen adviseren, houden we door middel van trainingen onze kennis over wetten en regels op peil," legt René uit. NeBo Totaal wordt regelmatig ingeschakeld als totaalinstallateur, die projecten beheert en de klant 'ontzorgt'. Niet alleen in Nederland, maar ook in bijvoorbeeld België en Duitsland.

Langdurig

In de afgelopen tien jaar heeft NeBo Totaal zich voortdurend verbeterd. Zo is het bedrijf nu ISO-gecertificeerd en werkt het vanzelfsprekend met goed geschoold personeel. "Onze klanten weten dus wat ze in huis halen. Door nergens voor weg te lopen, open en eerlijk zaken te doen en altijd één prijs te maken, streven we een langdurige relatie na. Onze eerste klant hebben we bijvoorbeeld nog steeds," vertelt Willem. "Ook binnen het bedrijf zie je dat terug. We hebben een goede en betrokken groep medewerkers, waarvan een aantal hier als leerling is begonnen. Er heerst een familiegevoel, de deuren staan altijd open en René en ik deinzen er ook niet voor terug om, indien nodig, zelf te helpen op de werkvloer."

Ambitie

"Sinds de start hebben we een interessante weg doorlopen. Die tien jaar zijn voorbij gevlogen," geeft René aan. "Natuurlijk is onze ambitie om door te groeien, maar niet te hard. Onze service en flexibiliteit willen we immers op hoog niveau houden. Daarnaast vinden wij het belangrijk om in te spelen op de 24-uurseconomie. Techniek draait ook 's nachts en op zondag door, dus moet je de klant ook op die momenten service bieden. Onze storingsdienst draait bijvoorbeeld nu al 24 uur per dag." NeBo Totaal stond er altijd om bekend de klanten ook te helpen met kleine klussen. René en Willem glimlachen. "Wij rijden zelfs voor een stekker, hebben we wel eens gezegd. Hoewel het niet onze corebusiness is, blijven we ook die service leveren!"

Het is duidelijk: NeBo Totaal is klaar voor de komende tien jaar. Meer weten of behoefte aan ondersteuning bij installatiekeuze? Neem dan gerust contact op.

NeBo Totaal

Kolding 9
2993 LN Barendrecht
T: 0180-431166
I: www.nebototaal.nl





Tafelgesprek over het Zwijndrechtse ondernemersfonds tijdens het evenement van het Economisch Programma afgelopen oktober. Vlnr: gastheer Rutger Mollee, wethouder Kreukniet en regiegroeplid Frans van Weert.

ONDERNEMERS KUNNEN NU AL GEBRUIK MAKEN VAN DE MOGELIJKHEDEN DIE HET ONDERNEMERSFONDS ZWIJNDRECHT BIEDT

Sinds 1 januari 2016 is er in de gemeente Zwijndrecht een ondernemersfonds van kracht. Het ondernemersfonds biedt de financiële mogelijkheid voor ondernemers om in georganiseerd verband collectieve taken te financieren. Niet alleen commerciële bedrijven, winkels en horeca doen mee, maar ook non-profitondernemingen als onderwijs en zorg. Het fonds wordt gevoed door een opslag op de OZB-belasting voor niet-woningen en is voor ondernemers, door ondernemers. De financiële middelen kunnen bijvoorbeeld besteed worden aan parkmanagement, beveiliging, promotie van winkelgebieden, citymarketing en de bevordering van de aansluiting onderwijs-arbeidsmarkt.



Robert Kreukniet, wethouder Economie in Zwijndrecht en initiatiefnemer van het fonds: "Als wethouder werd ik geconfronteerd met het feit dat mooie initiatieven om voor en door ondernemers zaken te organiseren sterven in schoonheid door gebrek aan draagkracht of financiën. Een ondernemersfonds kan beide ondervangen en geeft de gemeente tevens een gesprekspartner namens ondernemend Zwijndrecht. Voor en door ondernemers om het ondernemingsklimaat in Zwijndrecht te versterken."

Hoe werkt het?

De gemeente stort de verhoging op de OZB-belasting (€60 per €100.000) direct in een fonds voor ondernemers. De Stichting Ondernemersfonds Zwijndrecht, die namens de ondernemers de opbrengst zal beheren, allociert deze opbrengsten aan de gebieden of sectoren evenredig met wat deze opgebracht hebben, via een systeem van zogeheten trekkingsrechten. Dit betekent dat samenwerkende ondernemers aanspraak kunnen maken op financiering uit het fonds. Hiertoe dient een collectief van ondernemers

in een gebied, verenigd in een vereniging of stichting, een bestedingsvoorstel in bij het stichtingsbestuur. Deze toetst de aanvraag aan algemene criteria en bij akkoord kan het voorstel worden uitgevoerd. Daarnaast wordt een deel van de opbrengst geormerkt voor gemeentebrede bestedingen. De bestedingen zijn geheel vrij, zolang het een algemeen nut dient en de besluitvorming transparant verloopt. In de afgelopen maanden heeft de regiegroep, bestaande uit ondernemers uit verschillende geledingen en gebieden, nagedacht over inrichting van het fonds. In het eerste kwartaal van 2016 wordt nu concreet toegewerkt naar de oprichting van een Stichting Ondernemersfonds Zwijndrecht, die namens de ondernemers de opbrengst zal beheren. Het fonds draait als een pilot van 3 jaar.

Wat kunt u als ondernemer doen?

Er zijn al verschillende ondernemers die initiatieven ontplooiën in aanloop naar het fonds. Bent u als ondernemer al georganiseerd in een vereniging of stichting? Dan kunt u al direct na oprichting van de stichting

Ondernemersfonds Zwijndrecht financiering aanvragen uit het fonds. Tot de formele oprichting van de stichting kunt u zich met initiatieven en projectideeën wenden tot Floor Dil (078-7703673, f.dil@zwijndrecht.nl) of Gerard Keuzenkamp (078-7703578, g.keuzenkamp@zwijndrecht.nl). Ook als u het initiatief zou willen nemen tot vorming van een vereniging of stichting in uw gebied kunt u hier terecht. Voor meer informatie, veelgestelde vragen en handige links kijkt u op de ondernemerspagina van de gemeentelijke website: <https://www.zwijndrecht.nl/ondernemers/ondernemersfonds>. Voor vragen over uw specifieke bedrijfsomgeving kunt u zich wenden tot uw ondernemers- of winkeliersvereniging.





Voor installatie, service en onderhoud



In 2006 is NeBo Totaal opgericht als installateur op het gebied van elektro-techniek en beveiligingstechniek. NeBo Totaal wil zich onderscheiden door bereikbaar te zijn voor kleine en grote installaties, particulier en zakelijk. NeBo Totaal is een kleine onderneming, staat open voor ontwikkelingen en neemt vertrouwen zeer serieus.

Elektrotechniek
Beveiligingstechniek
Inspecties
Noodverlichting

Kolding 9, 2993 LN Barendrecht
telefoon +31(0)180 43 11 66
e-mail info@nebototaal.nl
website www.nebototaal.nl



Hademax ICT & Internet Oplossingen

Gepassioneerde ICT en Internet professionals, alles onder één dak!

Internet oplossingen

- Websites • Webshops • Webdesign • Zoekmachine optimalisatie (SEO)
- Online marketing en SEA Campagnes (Google AdWords)
- Maatwerk en webapplicaties
- Professionele webhosting, volledig in eigen beheer

ICT & Kantoorautomatisering

- ICT Beheer & Onderhoud, monitoring en oplossen van ICT problemen
- Onafhankelijk advies op het gebied van ICT vraagstukken
- Levering & Installatie van hard- en software en cloudoplossingen

Tel. 0180-626328 • www.hademax.nl • info@hademax.nl

Bel ons voor een afspraak, wij maken graag kennis met u!
Hademax ICT & Internet Oplossingen, Arnhemseweg 5C, 2994 LA Barendrecht

Hademax Internet Oplossingen

Internet is our cup of tea.



OEGANDESE FORTUNE KOFFIEBOEREN

WINNEN EERSTE PRIJS

Op 18 januari is bekend geworden dat de koffie, die door de Fortune koffieboeren in Oeganda wordt geproduceerd, de eerste plaats heeft bereikt in de grote jaarlijkse koffietest. Deze test is een initiatief van de overkoepelende Oegandese koffieorganisatie AFCA.

Fortune Coffee sponsort sinds 2010 het koffieproject van de Uganda Child Care Foundation en Celebrate Hope Ministries (CHM). 200 boeren hebben elk 300 koffieplanten gekregen en worden begeleid via scholing, gereedschap, grondbewerking en het planten. In de provincie Rakai waar dit project plaatsvindt, heeft het aidsvirus veel slachtoffers gemaakt. Daarnaast heerst er grote armoede. Met dit project krijgen de gezinnen weer perspectief en de mogelijkheid om zelf in hun onderhoud te voorzien.

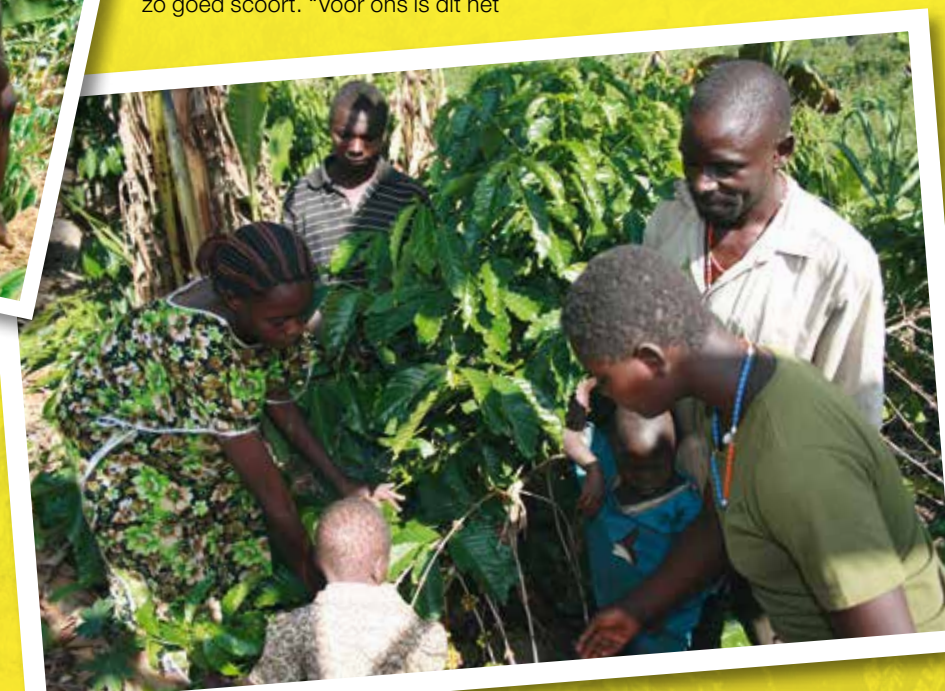
"The team was dancing in the office"

Celebrate Hope Ministries deed voor de derde keer aan de test mee en werd in de voorgaande twee jaren al veertiende en zesde. En dit jaar dus eerste! De initiatiefnemer van CHM, Pastor Fred Sekyewa en Fortune Coffee zijn erg trots en dankbaar dat de koffie zo goed scoort. "Voor ons is dit het

bewijs dat de manier waarop het koffieproject is opgestart en nog voortdurend wordt verbeterd, de juiste weg is". Pastor Fred steekt veel tijd in het verbeteren van de bodemkwaliteit en de bemesting en volgens hem was dat één van de redenen waarom de koffie zo goed uit de test komt. "The team was dancing in the office" toen de uitslag bekend werd gemaakt, aldus Pastor Fred.

Inmiddels zijn al verschillende franchiseondernemers van Fortune Coffee in Oeganda geweest om het project te bezoeken en mee te helpen met de oogst. Met de 300 koffieplanten hebben nu ruim 200 boeren hun eigen koffieplantages opgebouwd en kunnen de kinderen naar school.

Voor meer informatie over het koffieproject: fortune.nl/koffieproject-in-oeganda



mako cleaning service

Schoonmaak-onderhoud •

Glazenwasserij •

Gevelreiniging •

Graffitiverwijdering •



L.J. Costerstraat 4 • 3261 LH Oud-Beijerland

Telefoon 0186 - 619 500 • Telefax 0186 - 619 888 • www.makocleaning.nl

Een schoonmaakbedrijf van het zuiverste water!

De Neef

uw MKB specialist

A D V O C A T E N



De advocaten van De Neef Advocaten zijn gespecialiseerd in het bijstaan van ondernemers uit het midden- en klein-bedrijf op o.a. de volgende rechtsgebieden:

- aansprakelijkheid
- algemene voorwaarden
- arbeidsovereenkomsten
- beslaglegging
- civiele procedures
- contracten
- huur bedrijfsruimten
- incasso
- koop en verkoop
- ondernemingsrecht
- onroerend goed
- ontslag

Beneden Oostdijk 42 Oud-Beijerland Tel. 0186 751 680

www.deneefadvocaten.nl

lid van vereniging van incasso- en procesadvocaten

COLUMN

STEL U GAAT EEN TWEEDEHANDS
TRANSPORTMIDDEL KOPEN, BIJVOORBEELD
EEN BUS. WAAR MOET U DAN OP LETTEN?

Op de koper –en zeker op de bedrijfsmatig handelend koper– rust een onderzoeksplicht. Dat betekent dat u vóór de koop het voertuig goed moet bekijken, dat u moet vragen naar de voertuigpapieren, de onderhoudshistorie en naar eventuele schades. Als u ten onrechte niets vraagt, dan draagt u het risico van gebreken.



De verkoper zal in het algemeen niet aansprakelijk zijn voor een gebrek dat de koper had kunnen zien. Met een zichtbaar gebrek zal al rekening zijn gehouden bij het bepalen van de (lagere) koopprijs. Discussies gaan daarom meestal over aansprakelijkheid voor verborgen gebreken.

Er zijn geen standaard eisen waar een tweedehands voertuig aan moet voldoen. Juristen hanteren het conformiteitsbeginsel: het gekochte moet voldoen aan de overeenkomst. Rechters kijken naar wat de verkoper gezegd heeft, naar wat de koper meldde met het gekochte te willen gaan doen en naar de in redelijkheid aan het gekochte te stellen eisen. Een busje uit de jaren '90 met 700.000 kilometer op de teller met zichtbare schade mag meer gebreken hebben dan een smetteloos busje uit 2013 met 20.000 kilometer.

Tenzij u het busje in de fabrieksgarantie bij de dealer koopt, doet u er goed aan de advertentie te bewaren, naar alle papieren te vragen en uw aankoop te laten onderzoeken door een deskundige. U kunt een positief keuringsrapport als ontbindende voorwaarde opnemen.

Stel nu dat voertuig kort na aflevering niet goed blijkt of anderszins niet aan uw verwachtingen voldoet. Wat dan?

Belangrijk is om niet te lang te wachten met een reactie per brief of fax. Ook al zijn uw klachten gegrond: als u niet tijdig klaagt

('reclameren') dan bent u rechteloos en zult u een procedure bij de rechter keihard verliezen. Wij hebben al diverse zaken gewonnen door te stellen dat de koper niet tijdig geklaagd heeft. Als de koper het tegendeel niet kan bewijzen, mag hij de overeenkomst niet ontbinden en kan hij de herstelkosten niet op de verkoper verhalen.

Wat is nu een redelijke termijn om te klagen? Bij consumentenkoop geldt een termijn van 2 maanden na de ontdekking van het gebrek. Voor de zakelijke koper geldt geen vaste wettelijke reclametermijn, maar een 'redelijke' termijn. Als de verkoper zijn Algemene Voorwaarden van toepassing heeft verklaard, dan staat daarin meestal binnen hoeveel dagen u moet reclameren, en hoe u dat moet doen. Kijk dus in de algemene voorwaarden en reageer bewijsbaar. Dus niet alleen: bellen/langs gaan, maar per aangetekende brief, fax, of e-mail met ontvangstbevestiging.

In uw klachtbrief moet een 'Ingebrekestelling' staan. Dat betekent dat u zo exact mogelijk vermeldt wat de gebreken zijn en dat u de leverancier een uiterste termijn geeft waarbinnen hij de gebreken moet herstellen of alsnog deugdelijk moet leveren.

Als u de verkoper liever niet direct een aangetekende brief wilt sturen kunt u mondeling klagen en afspreken dat u uw klacht nog even schriftelijk zult bevestigen.

Als teleurgestelde koper heeft u een paar acties:

Als u de koopsom nog niet betaald heeft, kunt u betaling (gedeeltelijk) opschorten. Let op: het niet betaalde bedrag moet in verhouding staan tot de ernst van het gebrek.

U kunt eisen dat de verkoper alsnog goed levert, bijvoorbeeld door het gebrek te herstellen.

Als de verkoper niet alsnog wil of kan nakomen kunt u de koopovereenkomst geheel of gedeeltelijk ontbinden. Ontbinding leidt tot ongedaanmakingsverplichting: u moet het gekochte teruggeven en de verkoper moet de koopsom terugbetalen. In sommige gevallen is de verkoper ook aansprakelijk voor de schade u door de gebrekkige levering en de ontbinding heeft geleden.

Maar nogmaals: u heeft pas recht op ontbinding en schadevergoeding als u tijdig heeft geklaagd en de verkoper in gebreke heeft gesteld.

Menno de Neef
De Neef Advocaten

INLOOPBORREL BUSINESSCLUB BVV BARENDRECHT EN BUSINESSCLUB HCB DAVEREND SUCCES!

Op woensdag 17 februari vond er in het Businesshome van de BC BVV Barendrecht een inloopborrel plaats voor de Businessclubleden van zowel de BVV Barendrecht als van Hockeyclub Barendrecht.

De ruim 70 aanwezige Businessclubleden konden op een prettige manier hun netwerk verbreden en hadden in ieder geval het spelletje met de bal met elkaar gemeen.

Voorzitter Marian Breman van BC HCB overhandigde als dank voor de uitnodiging een aantal hockeysticks met het BVV Barendrecht logo aan voorzitter Wim Vonk van de BC BVV.

Hier zat echter wel een gedachte achter... De BC BVV werd uitgedaagd om op 24 juni mee te doen aan het bedrijvenhockeytoernooi bij de HCB en uiteraard werd deze uitnodiging direct geaccepteerd.

Op deze pagina's een foto impressie van de gezellige en geslaagde bijeenkomst.



“Zaken zijn zaken, bescherm ook privé.”

Daar teken je voor.

notariskantoor

Bijdrp
Barendrecht

Persoonlijk advies bij overdracht van aandelen, oprichting en statutenwijziging van B.V.'s, bedrijfsopvolging en meer.

Bijdrpplein 41 | 2992 LB Barendrecht | T (0180) 556 735
F (0180) 556 298 | info@notbar.nl | www.daartekenjevoor.nl

WERKT VOOR IEDEREEN

WWW.WSPBAR.NL

De gemeenten Barendrecht, Albrandswaard en Ridderkerk (BAR-organisatie) willen zoveel mogelijk mensen uit de uitkering aan het werk helpen. Maar wist u dat wij ook de werkgevers helpen bij hun zoektocht naar nieuwe medewerkers? Het Werkgeversservicepunt BAR helpt werkgevers met vacatures in de gemeenten Barendrecht, Albrandswaard en Ridderkerk bij het maken van een passende match. Met maatwerk en praktische oplossingen.

Maatwerk o.a. door het toepassen van:

Leerwerktrajecten en werkervaringstraject

- Leerwerktraject

Een leerwerktraject is een waarbij een kandidaat leren en werken combineert. De kandidaat gaat aan de slag bij een bedrijf en tegelijkertijd om een erkend diploma te behalen. Middels leerwerktrajecten kunnen kandidaten worden omgeschoold, bijgeschoold of een opleiding op maat volgen.

- Werkervaringstraject

Voor sommige kandidaten is het vinden van betaald werk lastig of nog niet mogelijk. Middels een werkervaringstraject kan een kandidaat met behoud van zijn uitkering (nieuwe) werkervaring opdoen en (nieuwe) vaardigheden en competenties ontwikkelen. Nancy van Maris begeleidt de kandidaten die om verschillende redenen korte of langere tijd geen betaalde baan hebben. Hierdoor worden de vaardigheden van de kandidaten verder ontwikkeld, belemmeringen weggenomen en kunnen ze geleidelijk aan weer gaan deelnemen aan het arbeidsproces.

Dit jaar zullen er speedmeets georganiseerd worden voor de bedrijven in de regio en onze kandidaten vanuit het leerwerktraject. De doelstelling van deze speedmeets is om werkgevers sneller in contact te laten komen met geschikte kandidaten voor openstaande vacatures en om op deze manier vraag en aanbod bij elkaar te brengen. Zoekt u personeel of heeft u een vacature, dan kunt u met Nancy contact opnemen en samen zult u bekijken of er een passende kandidaat voor u beschikbaar is binnen het leerwerktraject. Informatie: Nancy van Maris, Trajectbegeleider, 06-15109136;

E: n.v.maris@bar-organisatie.nl

Flextensie

Met hulp van Flextensie biedt de gemeente uitkeringsgerechtigden een mogelijkheid om aan de slag te gaan in tijdelijke opdrachten. De kans op een reguliere baan wordt zo groter. Informatie: Wieneke van der Schans, Werk-

geversadviseur Flextensie, 06-11739074;

E: w.v.d.schans@bar-organisatie.nl

Social Return On Investment (SROI)

Wij vinden het belangrijk om samen met opdrachtnemers te investeren in de sociale infrastructuur. Dit doen wij door bij de aanbesteding van opdrachten social return toe te passen. Krijgt u als werkgever een opdracht van de gemeente, dan kan de gemeente sociale voorwaarden stellen. Dit houdt in dat u als werkgever arbeidsplaatsen, stageplaatsen en leerbanen beschikbaar stelt voor werknemers met een afstand tot de arbeidsmarkt (werkzoekenden of arbeidsgehandicapten).

Bij de aanbesteding van werken, leveringen en diensten aan (één van) de gemeenten Barendrecht, Albrandswaard en Ridderkerk verplicht WSP BAR opdrachtnemers om een deel van de waarde van de opdrachtsom (dit kan per aanbesteding verschillen) aan te wenden voor de inzet van kandidaten met een afstand tot de arbeidsmarkt. Wat als het niet mogelijk blijkt een kandidaat in te zetten? Dan zijn er nog diverse andere mogelijkheden om social return op een creatieve manier in te vullen. Wij denken hierbij aan een sociaal maatschappelijke invulling, passend bij het bedrijf of organisatie.

Soms blijven kandidaten ook na afloop van de opdracht werken, maar als dat niet mogelijk is hebben ze wel werkervaring opgedaan en zal het gemakkelijker zijn om een baan te vinden. Voor de bedrijven is de inzet van kandidaten met afstand tot de arbeidsmarkt in het kader van social return belangrijk vanwege 'maatschappelijk verantwoord ondernemen' (MVO).

Informatie: Fiona de Vroomen, accountmanager Werk, 06-11372455;

E: f.d.vroomen@bar-organisatie.nl

Garantiebanen

Deze extra banen zijn bedoeld voor mensen die niet in staat zijn zelfstandig een inkomen op het niveau van het wettelijk minimumloon

te verdienen. Deze afgesproken banen worden ook wel 'garantiebanen' genoemd. De mensen die in aanmerking komen voor deze garantiebanen zijn opgenomen in het doelgroepregister. Het doelgroepregister is een landelijk register, dat wordt beheerd door het UWV.

Begeleiding en Job-coaching

Begeleiding bij het vinden van een passende baan die aansluit bij de persoonlijke mogelijkheden en ambities. Na een oriëntatiefase verschuift de aandacht naar job-coaching en oplossingsgericht naar passend werk zoeken. De begeleiding in een traject is vooral geconcentreerd op de weg richting het einddoel de (nieuwe) baan. Daarom staat de persoon met al zijn kwaliteiten, kennis, vaardigheden en wensen centraal.

Werkzoekenden die bij het profiel passen

"De trajectbegeleider en accountmanagers bezoeken en spreken werkgevers die vacatures hebben. Er wordt een profiel gemaakt van hun vacatures. Direct daarna zoekt WSP BAR naar mensen die passen bij dat profiel. Of het nu om vast, tijdelijk of juist flexibel personeel gaat. Ons bestand werkzoekenden is heel divers, in leeftijd, opleiding en werkervaring. Wij maken een voorselectie. Die mensen stellen we voor bij de werkgever. De werkgever houdt zelf de sollicitatiegesprekken en kiest de meest geschikte persoon."

Combinaties die werken

"Bij alle werkzoekenden in ons bestand verdiepen wij ons in hun unieke eigenschappen. Wij weten waar mensen vandaan komen en – misschien wel belangrijker – waar ze naartoe willen. Zoals wij ook alles willen weten van onze opdrachtgevers, hun organisatie, hun medewerkers en hun bedrijfscultuur. Door deze oprechte interesse in beide partijen creëren wij combinaties die echt werken."

Kijk voor meer informatie op www.wspbar.nl of neem contact op met één van onze accountmanagers. Voor Barendrecht: Fiona de Vroomen, tel. 06-11372455; Albrandswaard: Jan Roggen, 06-25009156; Ridderkerk: Bart Smit, 0627-339712. Voor leerwerktrajecten Nancy van Maris, 06-15109136. Voor flexibel werken (Flextensie) Wieneke van der Schans, 06-11739074. Voor SROI Fiona de Vroomen, 06-11372455; f.d.vroomen@bar-organisatie.nl

CJBHW WORDT STARTERSNETWERK HOEKSCHÉ WAARD



Tijdens de algemene ledenvergadering van 16 maart 2016 is met ruime meerderheid van stemmen besloten de naam van Contact Jonge Bedrijven Hollandse Waarden (CJBHW) om te dopen in Startersnetwerk Hoeksche Waard. Waarom? “Omdat het de lading beter dekt,” legt voorzitter Pim Verhage de voorgestelde naamswijziging uit. “We zijn er voor startende ondernemers in de regio en Hollandse Waarden zegt de mensen niet veel. Natuurlijk hebben we ook leden van buitenaf, maar die hebben dan wel weer op de een of andere manier een band met de Hoeksche Waard en dat is ook waar we ons op focussen.”

Martijn de Ruiter, sinds enkele maanden secretaris van de vereniging vult aan: “CJBHW werd door veel mensen simpelweg niet gevonden omdat ze de juiste volgorde van de letters niet wisten. Wanneer je een bedrijf start, of als zelfstandige aan de slag gaat, dan zoek je op het internet naar startersnetwerk en niet naar een lastige lettercombinatie.”

Voor wie is het Startersnetwerk Hoeksche Waard bedoeld?

“Voor jonge ondernemers, maar dan niet gemeten naar de leeftijd van de persoon maar naar de leeftijd van het bedrijf,” zegt de voorzitter. “En daarnaast natuurlijk voor gedreven ondernemers - zeg maar de ambassadeurs van onze club - die het leuk vinden om hun kennis te delen



met starters. Zo hebben we een gezonde mix van verfrissend jong en ervaren ouder en daarmee onderscheiden we ons van heel veel andere businessclubs. Bij ons geen lastige spelregels, we hebben geen ballotagecommissie en staan open voor ieders ideeën.”

De adresgegevens maken nog steeds melding van de oude naam?

“Dat is een kwestie van tijd. De site moet nog aangepast en de naam wordt pas officieel na de statutenwijziging. Het betekent ook niet dat opeens alles op de schop gaat, want we bouwen door op het goede van vroeger. Dus elke laatste vrijdag van de maand een netwerkbijeenkomst (bij de Hoogheerlijkheid in Oud-Beijerland van 17 tot 19 uur) met vrije inloop voor iedereen. Ook voor mensen die gewoon eens vrijblijvend kennis willen maken om te ervaren hoe het er bij ons aan toe gaat. Laagdrempelig toegang tot kennis en ervaring van leden en natuurlijk is het ook gewoon gezellig en een kans om je persoonlijke netwerk uit te bouwen. We gaan nog intensiever samenwerken met Startcoach want die combinatie werkt en we streven ernaar om net als in het afgelopen jaar elke maand minstens één inspiratiebijeenkomst met bevlogen sprekers te organiseren.”

Naast de naamswijziging is er nog een opvallend besluit genomen; het lidmaatschap is verlaagd naar 10 euro per maand. “Daarmee zijn we verreweg de goedkoopste netwerkclub in de regio en dat maakt het voor iedereen mogelijk om lid te worden. Zien we jou binnenkort bij Startersnetwerk Hoeksche Waard?”

CJBHW

Postbus 1582
3260 BB Oud-Beijerland
info@hollandsewaarden.nl
www.hollandsewaarden.nl

De netwerkclub voor jonge ondernemers



Bent u al ondernemer in Zwijndrecht of Hendrik-Ido-Ambacht of nog niet? Op zoek naar een nieuwe vestiging? Bezig met het starten van een bedrijf? Of wilt u contact met de gemeente?

Wij maken het verschil!

Als Accountmanager Bedrijven zijn wij uw aanspreekpunt binnen de gemeente. Wij behartigen uw belangen, adviseren u en zijn de spil tussen ondernemers en gemeente.

Wij ontmoeten u graag,
Gerard Keuzenkamp en Anouk van den Heuvel



Gerard Keuzenkamp
Gemeente Zwijndrecht

G.Keuzenkamp@zwijndrecht.nl

Tel 078-770 3578

Mob 06-18301312

www.zwijndrecht.nl



Anouk van den Heuvel
Gemeente Hendrik-Ido-Ambacht

a.vandenheuvel@h-i-ambacht.nl

Tel 078-770 2364

Mob 06-57559238

www.h-i-ambacht.nl



EBLO SEATING

STOELN VOOR ALLE VAAR- EN VOERTUIGEN EN ...

Eigenlijk is het menselijk lichaam niet gebouwd en geschikt om langdurig te zitten. Toch is er vaak geen ontkomen aan, want er zijn nou eenmaal zittende beroepen en dus is een goede stoel uiterst belangrijk om je werk goed uit te kunnen voeren.



EBLO Seating levert kwaliteitsstoelen in de breedste zin van het woord; voor truckers en touringcarchauffeurs, maar ook voor brugwachters en kraanmachinisten en de stoelen worden gebruikt in productieomgevingen, controlekamers, portiersloges etc.

"We zijn importeur van de gerenommeerde merken en leveren jaarlijks vele duizenden stoelen aan voertuigfabrikanten," zegt Sales Director André van der Hoeven. "Onze grote kracht zit hem in het echte maatwerk; de aangepaste stoel die exact past bij de individuele behoefte. We krijgen hier mensen - ook particulieren - langs die honderdduizenden kilometers rijden en die moeten gewoon zorgeloos kunnen sturen." Zijn collega Evert Mallie valt hem bij: "Een professionele chauffeur verdient een professionele stoel. Die investering is het meer dan waard, want het voorkomt een hoop problemen."

Moet iedereen dan direct een nieuwe stoel aanschaffen?

"Een standaardstoel kan toereikend zijn voor de doorsneeberijder, maar voor die ene kerel van tweemetertien en 150 kilo moet er toch iets anders geregeld worden," betoogt Mallie. "Binnen ons assortiment lukt het altijd om de passende zitoplossing te bieden. Wanneer je als stoelenleverancier één enkel merk vertegenwoordigt dan moet je de oplossing vinden binnen die ene productlijn en wij weten als geen ander dat dit zo niet werkt. Elk mens is anders en daarom voeren wij meerdere kwaliteitsmerken. Omdat we merkonafhankelijk zijn, kunnen we vrijelijk combineren en gegarandeerd de best passende oplossing adviseren."

"Goed zitten is belangrijk en dat vraagt om een passende stoel"

André van der Hoeven: "Soms is het helemaal niet nodig om een nieuwe stoel aan te schaffen en loont het om de bestaande stoel te reviseren. Na driehonderdduizend kilometer kan het wenselijk zijn om het schuim te vervangen of de stoel nieuw te bekleden. Dat doen we allemaal in house. We hebben een eigen

stoffeerderij en eigen werkplaats en eigen specialisten. Voor alle vrachtwagens en stoelenmerken hebben we ook de componenten op voorraad om de stoel uit te breiden of snel en gericht service te verrichten. Onze klanten waarderen onze snelheid van leveren. Omdat we alles in eigen hand hebben, kunnen we snel schakelen. We hebben ook een 24-uurservice, met name om internationale rijders met een stoelenprobleem mobiel te houden. Die rijden hier voor en helpen we direct weer op weg."

In de overzichtelijke showroom in Zwijndrecht zijn vele modellen te bezichtigen én te bezitten

Het zal u verbazen wat er tegenwoordig allemaal mogelijk is. Luchtgeveerd en elektrisch instelbaar met meer dan twintig verschillende functies is geen uitzondering. Functioneel, comfortabel, mooi én intelligent. Er zijn zelfs stoelen die waarschuwen middels een trilling in de zitting wanneer je van rijbaan wisselt zonder richting aan te geven. Zo draagt een stoel bij aan het voorkomen van ongelukken.

Advies en instructie

Managing Director Evert Mallie is tevens ergonoom en geeft regelmatig instructie aan bedrijven over de juiste zithouding en de

verschillende zitoplossingen. "We hebben geïnvesteerd in een innovatieve zitmat met maar liefst 256 meetpunten die op de zitting wordt gelegd. Wanneer mensen daarop plaatsnemen dan zien ze op een computerscherm exact hoe ze zitten en waar de druk- en pijnpunten zitten waar je iets aan moet doen. Een nieuwe stoel wordt door ons geïnstalleerd en de gebruiker krijgt van ons een instructie zodat die er direct profijt van heeft. Vaak komen wij pas in beeld wanneer er een probleem is. Natuurlijk is het beter om die problemen te voorkomen en dus komen we met graagte bij ondernemers langs om zitinstructies te geven aan chauffeurs. Hoe moet je zitten en wat is de juiste instelling voor jou als persoon? We hebben ook een handig boekje vol tips dat we met plezier op eerste verzoek toesturen en natuurlijk is men altijd welkom hier in de showroom in Zwijndrecht."

"Voor vrijwel iedereen in welke situatie dan ook hebben wij de beste zitoplossing"

EBLO Seating

Schrijnwerkersstraat 10
3334 KH Zwijndrecht
0180-512866 | www.eblo.nl | info@eblo.nl





- RHM Projecten B.V
- Gebouwen onderhoud
- Systeemwanden
- 06 53 553 228
- Systeemplafonds
- ron@rhmprojecten.nl
- Volglaswanden
- rhmprojecten.nl
- Kantoor make-over
- barendrecht

RHM Projecten | Arnhemseweg 3 | 2994 LA Barendrecht



- Dakrenovaties en -lekkages
- Gootrenovaties en -lekkages
- Rioolwerkzaamheden
- Sanitairwerkzaamheden
- Ontstoppingen
- CV-installaties
- Zink- en loodwerkzaamheden
- Camera-inspecties
- PV-installaties

Augustapolder 9, 2992 ZS Barendrecht
Telefoon 010-4320122
E-mail info@cazdak.nl
www.cazdak.nl



PROFESSIONALS4TECHNOLOGY BREIDT DIENSTVERLENING UIT

2015 was een goed jaar voor Professionals4Technology, de specialist in het werven en selecteren van hoger opgeleiden binnen de Engineering & Technology. "We zijn ook met veel plezier aan 2016 begonnen, want dit is nu al een bijzonder jaar. In maart vieren we namelijk ons eerste lustrum," vertelt directeur Marinel van Walsum in het opvallende pand in Delft. Het vijfjarig bestaan is niet alleen aanleiding voor een feestje, maar ook een goed moment om de dienstverlening uit te breiden. Daarover spraken wij met Marinel.

Projects & Consultancy

Naast werving & selectie/ headhunting en het opzetten van Employer Branding strategieën, heeft Professionals4Technology een derde pijler toegevoegd aan haar dienstverlening: een ingenieursbureau onder de naam Professionals4Technology Projects & Consultancy. Deze nieuwe tak is ontstaan vanuit een marktbehoefte. "We merken dat het aantal tijdelijke technische opdrachten toeneemt. Er is dus ook steeds meer vraag naar specialistische consultants voor enkele maanden. Het is een vak apart om dat goed neer te zetten. Daarom hebben wij besloten om hier meer inhoud aan te geven en het echt als nieuwe specialisatie op te nemen," legt Marinel uit. Om die reden is Peter Voogt toegevoegd aan het team van Professionals4Technology. Hij heeft al een eigen ingenieursbureau opgebouwd en beschikt over veel ervaring in de branche. "Door de komst van Peter kunnen we met onze nieuwe discipline ook echt de diepte in," stelt Marinel.

Inhoudelijk

Het past bij het streven van Professionals4Technology om het inhoudelijke pad te bewandelen. Het team gaat dieper in op de materie, om de opdrachtgevers zo op klant- en oplossingsgerichte wijze van dienst te zijn. Dat gebeurt op allerlei gebieden. "We hebben het nog altijd erg druk met werving & selectie en headhunting, zowel in Nederland als voor internationaal opererende opdrachtgevers. Wij zien het als een enorme

uitdaging om lastige vacatures in te vullen en daadwerkelijk het schaap met de vijf poten te vinden. Onze missie is onveranderd, namelijk iedere technisch hoogopgeleide professional in Zuidwest-Nederland kennen en verbinden. Dat levert een uitgebreid netwerk op, waarin zich ook steeds meer zzp'ers bevinden," vertelt Marinel.

Aantrekkelijk

Organisaties die aantrekkelijk willen blijven voor kandidaten, mogen het belang van Social Media niet onderschatten. Professionals4Technology beschikt over zeer veel kennis op het gebied van arbeidsmarktcommunicatie. "Wij adviseren en begeleiden bedrijven hierin. Onze tool, waaronder de Candidate Attraction Scan, vormt een toegevoegde waarde om opdrachtgevers te helpen met het opzetten van hun Employer Branding Strategie. We worden hiervoor steeds vaker benaderd," geeft Marinel aan. Onlangs heeft Professionals4Technology op een beurs in de TU Delft ook jonge studenten geadviseerd over de wijze waarop zij zichzelf in de markt kunnen zetten. "We gaven hen tips over onder andere het opstellen van een cv, het gebruik van Facebook en het aanmaken van een goed LinkedIn-profiel." Opnieuw een mooi voorbeeld van de wijze waarop Professionals4Technology middels haar dienstverlening niet alleen de breedte, maar juist ook de diepte zoekt. En dat inmiddels al vijf jaar lang, met onverminderd veel plezier en vol passie!

Bent u op zoek naar een geschikte partner binnen de technology voor project, kandidaat of baan? Of wilt u gewoon meer weten over de aanpak van Professionals4Technology? Neem dan vrijblijvend contact op met Professionals4Technology. Marinel, Leontien, Cathy, Peter, Demi en Femmie staan graag voor u klaar!

Professionals4Technology Executive Recruitment | Projects & Consultancy

Dieselweg 1

2623 CZ Delft

T: 085-7325750

E: info@professionals4technology.com

I: www.professionals4technology.com

Volg ons ook op Twitter, Facebook, LinkedIn en Instagram



GRIEKS RESTAURANT

OLYMPIADA



Service, kwaliteit en gastvrijheid.

Dat is waar Olympiada al bijna 31 jaar voor staat.

Een modern, gezellig en aangenaam restaurant.
Gevestigd op een prachtige locatie aan het water.

Volg ons op:
[Facebook.com/olympiadabarendrecht](https://www.facebook.com/olympiadabarendrecht)

Havenhoofd 27/29
2993 EK Barendrecht
0180-654960
www.olympiada.nl





van as autoschade

In topvorm weer op weg!

Kijk

uit!

dordrecht capelle aan den ijssel **barendrecht** sliedrecht

WIE VAN DE DRIE...

ZORGT ER VOOR DAT UW BEDRIJF NIET TIJDELIJK STUURLOOS IS



kan dan ook een verklaring met betrekking tot medische zaken worden gegeven (ingeval van uitzichtloos lijden). Het samenstel van deze regeling heet “levenstestament”, een notariële akte waarin u (bijvoorbeeld aan uw kinderen) volmacht geeft om namens u tijdens uw leven diverse rechtshandelingen te verrichten indien u daartoe zelf niet meer in staat bent.

Levenstestament met hulp van Notariskantoor Van Spreeuwel

Met een levenstestament schept u als ondernemer duidelijkheid over de rechten en plichten van de gevolmachtigde. Alles is dan officieel vastgelegd en de afspraken hebben rechtskracht. U beslist zelf wat er in het levenstestament wordt opgenomen. Bijvoorbeeld:

- Uw wensen met betrekking tot de ondernemingsbelangen en de continuïteit van de onderneming.
- Wie mag besluiten nemen bij tijdelijke- of langdurige onbekwaamheid ten aanzien van de bedrijfsvoering (deze volmacht kan ook worden ingeschreven in het handelsregister).
- Welke belangrijke besluiten mogen al dan niet genomen worden (bijvoorbeeld geen investeringen boven een bepaald bedrag).
- Aan wie moet de gevolmachtigde rekening en verantwoording afleggen.

Wij geven u alle tijd en ruimte om uw keuzes weloverwogen te maken en adviseren u over alle onderwerpen aangaande een levenstestament, afhankelijk van uw (zakelijke) situatie en wensen.

Meer weten?

Kijk ook eens op www.notaris.nl. Wilt u een levenstestament laten opmaken? Of wilt u liever eerst meer informatie? Neem dan contact met ons op of vul het contactformulier in op www.notarisvanspreeuwel.nl.

Jos van Spreeuwel
Notariskantoor Van Spreeuwel

Ondernemers zijn er vaak van overtuigd dat ze onsterfelijk zijn, althans over een onverwoestbare gezondheid beschikken! De praktijk is echter dat juist de ondernemer heel intensief leeft en (dus) hard slijt. Uit onderzoek is gebleken dat ondernemers zich onvoldoende voorbereiden op onverwachte situaties.

Mede in dat kader is de vernieuwde “Wie van de drie...?” – Campagne van de KNB - de beroepsorganisatie voor notarissen - onlangs van start gegaan. Centraal uitgangspunt van deze campagne is: “Ik denk al een tijdje over een levenstestament na of ik schuif het steeds voor me uit, maar moet het nu echt gaan regelen”. Wie regelt straks uw (geld)zaken?

Wat regelt de wet?

Nauwelijks is er iets bij wet geregeld als het gaat om de continuïteit van de onderneming. Voor een B.V. verplicht de wet dat er in de statuten een regeling getroffen moet worden bij ontstentenis (bijvoorbeeld bij ontslag of bij overlijden) of bij belet (bijvoorbeeld bij schorsing, bij ziekte of bij afwezigheid) van de bestuurder. Als er dan geen andere bestuurder(s) overblijven dan staat er door-

gaans in de statuten dat er dan tijdelijk een persoon moet worden aangewezen door de algemene vergadering. Maar als u ernstig ziek wordt, dan kunt u helemaal geen beslissingen meer nemen in een vergadering.

Levenstestament biedt oplossing

Als u als ondernemer bijvoorbeeld door langdurige ziekte onverwacht uitvalt, is de kans groot dat het bedrijf tijdelijk stuurloos is. Dit kan nadelige gevolgen hebben voor de continuïteit van de onderneming en soms zelfs leiden tot (bijna) faillissement. Het levenstestament kan ook voor u een oplossing zijn.

Het is dus van belang om zelf alvast een regeling te treffen voor de situatie waarbij u niet meer zelf over uw (vermogensrechtelijke) belangen kan beschikken. Bij deze regeling



PURE BUSINESS BEDRIJFSKLEDING MAATWERK; FUNCTIONEEL, COMFORTABEL ÉN PASSEND BIJ UW IMAGO

In amper twee jaar tijd heeft Mirjam Kanters met Pure Business Bedrijfskleding een prachtig bedrijf neergezet. Zomaar uit het niets? Nee, de ondernemster bouwt met passie voort op haar kennis en ervaring. Ze is bekend in de horecawereld en weet als geen ander wat daar voor eisen aan kleding worden gesteld. Mirjam verwierf het dealerschap van Le Nouveau Chef, de crème de la crème onder de horecakleding voor keuken- en bedienend personeel. “En vroeger hadden we thuis een verffabriek, dus ik weet ook wat de wensen zijn van schilders en vakmensen in andere beroepsgroepen. Met merken als Mascot en Herock Workwear bieden we een complete lijn degelijke werkkleding die comfortabel draagt én bovendien functioneel en representatief is.”



Op tafel ligt een werkbroek die uit maar liefst 6 verschillende materialen is opgebouwd: polyester/katoen in twee kwaliteiten, Cordura® tegen slijtage in twee varianten, Kevlar® onderin de zakken tegen het doorsteken van het gereedschap en op essentiële posities elastisch materiaal. De overzichtelijk ingerichte showroom (De Veldoven 4d te Hendrik-Ido-Ambacht) hangt vol met voorbeelden om inspiratie op te doen; van hagelwitte koksbuizen en stoere werkkleding tot en met bedrukte T-shirts en geborduurde jassen, caps, sweaters en handdoeken. “Echt alles is mogelijk,” zegt een enthousiaste Mirjam. “Per klant kijken we wat het beste past.”



Gepersonaliseerde promotie-, bedrijfs- en veiligheidskleding met bijbehorende accessoires

“Wij hebben een assortiment waarmee wij een heel bedrijf kunnen aankleden, van receptie tot management met passende kostuums en van werkplaats tot industrie met veiligheidskleding. Met oprechte interesse bekijken we de werksituatie zodat we

weten aan welke eisen de kleding moet voldoen. Met persoonlijke aandacht en aankoopadvies zoeken wij samen met de klant de meest geschikte kleding uit en die kunnen we nog verder personaliseren door middel van een borduring of bedrukking met het logo van de klant.”

“We denken mee over de gewenste uitstraling en geven advies. Moet de kleding winddicht, waterafstotend, isolerend, ventilerend, antibacterieel of antistatisch zijn? We hebben het allemaal!”

Twee showrooms

Naast een showroom in Dordrecht, waar Mirjam en haar collega Esther Schuller vaak klanten ontvangen en rondleiden door de borduurderij, heeft Pure Business Bedrijfskleding dus ook een showroom in Hendrik-Ido-Ambacht. Hier staan, naast de (werk)kledingcollectie, ook de kerstpakketten uitgesteld. “Het een versterkt het ander,” vertelt Mirjam die weet wat netwerken en verbinden is. “Bedrijven die kerstpakketten kopen die hebben personeel en dus behoefte aan bedrijfskleding en andersom geldt dat mensen die onze kleding kopen potentiële klanten zijn voor onze kerstpakketten. Honderd procent aandacht, service en topkwaliteit, dat is wat mensen van ons krijgen.”

Kwaliteitsmerken die tegen een stootje kunnen

“Door uitgebreide testen en controles zoals TESTED TO WORK kunnen wij uitstekend voorzien in branches als bouw en aannemerij,

installatie, industrie, offshore enz.” Een uitgebreide collectie slijtvaste werkkleding met een moderne pasvorm. Uitstekende bewegingsvrijheid gecombineerd met een vlotte en robuuste uitstraling. “De kledinglijn van Herock Workwear is zo leuk dat het ook gewoon casual gedragen kan worden en er is ook Sherock, een collectie die speciaal is ontworpen voor de vrouwelijke professionals in het veld. We hebben Segers bedrijfskleding en kostuums, James & Nicholson promotionele kleding en sportswear, The One Towelling en heel veel meer. In de showroom kunnen we het allemaal laten zien en we staan in april op de FenXpo in Gorinchem. U bent van Harte welkom.”

Per 30 april 2016 hebben wij een nieuwe website:
www.purebusinessbedrijfskleding.nl

Pure Business Bedrijfskleding

De Veldoven 4d
3342 GR Hendrik-Ido-Ambacht
mirjam.kanters@purebusinessbedrijfskleding.nl
info@purebusinessbedrijfskleding.nl
www.purebusiness.eu
06-54770449



JAN DIRK STOUTEN JDS



DAGVOORZITTERS - GASTSPREKERS - EVENEMENTEN
PRESENTATIES - NETWERKEN

WWW.JANDIRKSTOUTEN.NL

SCHIPPER CREDION

DE ONAFHANKELIJKE ADVISEUR OP HET
GEBIED VAN UW BEDRIJFSFINANCIERING

Als ondernemer streeft u naar vooruitgang. Maar groei vereist financiering. Het is echter niet altijd gemakkelijk om een complete kredietaanvraag op te stellen. Gelukkig bestaan er professionals die u hierbij kunnen begeleiden, zoals Schipper Credion. Financieel adviseurs Hans van Dienst en Dick de Jong leiden met name de mkb'er door de zoektocht naar financiering.

Sterke combinatie lokaal en landelijk

De vestigingen in Goes en Barendrecht maken onderdeel uit van de samenwerking tussen de Schipper Groep en Credion. "Dat betekent overigens niet dat we alleen werken voor klanten van Schipper. Iedereen is welkom", benadrukt Hans. Net als Dick heeft hij een bankachtergrond. Beiden hebben een ruime ervaring opgebouwd en werken in de regio waaruit zij zelf afkomstig zijn. "Dat is een voordeel, we hebben gevoel bij de markt. Door de samenwerking kunnen we de sterke punten van het lokale karakter verenigen met de kracht van een grote, landelijke organisatie", zegt Dick.

Actueel

De behoefte aan begeleiding bij bedrijfsfinanciering is de laatste jaren sterk toegenomen. "Banken financieren minder en stellen steeds meer eisen", weet Dick. "De kans van slagen neemt toe als het verhaal in één keer klopt en er een complete kredietaanvraag wordt ingediend. Wij kunnen dat traject verzorgen voor de ondernemer, waarbij we hen aanraden om vanaf het eerste moment samen op te trekken. Dat is efficiënter." De heren fungeren als tolk van de ondernemer, waarbij hun achtergrond een voordeel vormt. "We weten wat banken vragen en antwoorden daar middels de rapportage al op", bevestigt Hans. "Banken zien ons ook als serieuze partij en verwijzen ondernemers naar ons door om een ingediend plan te vervolmaken. Het is alleen maar goed om elkaar te kennen en te weten voor welke kwaliteit je staat."

Uiteenlopend

Schipper Credion krijgt de meest uiteenlopende aanvragen. Van startende ondernemers tot grote bedrijven met een lange historie. Financiering toetsen na herstructurering, begeleiding bij nieuwbouw, de

aankoop van onroerend goed of een bedrijfs-overname; het komt allemaal op het pad van Hans en Dick. "We ondersteunen onze klanten daarbij van A tot Z. Als het maar ruikt naar financieren, dan pakken we het aan."

Onafhankelijk

Maar waarom hebben ondernemers Schipper Credion eigenlijk nodig, terwijl ze ook zelf bij de bank kunnen aankloppen? "Wij hebben nergens belangen! We zijn volledig onafhankelijk. Onze klanten betalen ons, dus het maakt ons niet uit waar de aanvraag wordt ingediend", vertelt het duo. "Het gaat ons erom wat voor de klant de beste keuze is. Door de aanvraag bij meerdere financiers voor te leggen, baseren we ons advies op de gunstigste condities en voorwaarden. Vaak wordt de factuur dan al voor een groot deel terugverdiend."

Alternatieven

In veel gevallen start een kredietaanvraag bij de bank, maar indien nodig kijkt Schipper

Credion verder. "De beschikbaarheid van geld is vaak belangrijker dan de prijs. Er bestaan genoeg alternatieven, zoals private investeerders of bijvoorbeeld crowdfunding. Het voordeel van een landelijke formule zoals Credion is dat nieuwe aanbieders ons vaak zelf al opzoeken. Daardoor is het ook mogelijk om, zonder dat het veel tijd kost, financiering aan te trekken uit meerdere financieringsbronnen. Het zogenaamde stapelfinancieren. Ook dat kunnen we registreren door te putten uit onze gereedschapskist met diverse verstrekkers van gelden", sluiten de heren af.

Kortom, uw aanvraag is een uitdaging waar Schipper Credion graag mee aan de slag gaat. Nieuwsgierig? Neem dan eens contact op via hvandienst@credion.nl of ddejong@credion.nl.

Schipper Credion

Escudostraat 37
2991 XV Barendrecht
T: 078-6221131
I: www.credion.nl/drechtsteden

Schermerhornstraat 2
4463 XD Goes
T: 0113-239400
I: www.credion.nl/zeeland





PROFESSIONALS IN ONS VELD...

Professionals4Technology is gespecialiseerd in het werven en selecteren van hoger opgeleiden binnen de Technology, voor een vaste baan, maar ook voor de duur van een project.



**PROFESSIONALS4
TECHNOLOGY** EXECUTIVE
RECRUITMENT

Dieselweg 1 | 2623 CZ Delft
T. +31 (0) 85 – 7325750 |
E. info@Professionals4Technology.com

NA TIJDEN VAN CRISIS IS NU DE TIJD VOOR HERSTEL...

We wijzen uw debiteuren
graag de weg!

RIJNLAND
Gerechtsdeurwaarders & Incasso
DAADKRACHT, KWALITEIT EN DICHTBIJ!



Jan Campertlaan 2 / Postbus 639, 3200 AN Spijkenisse • T 0181-622 707 • www.rijnlandgdw.nl

KIWANIS HANDEN UIT DE MOUWEN VOOR KINDEREN

Wilt u als ondernemer graag een (extra) duurzaamheidsstap zetten? Dan is aansluiting bij Kiwanis het overwegen waard. Deze internationale serviceclub zet zich met hart en ziel in voor het welzijn en de ontwikkeling van kinderen, waar ook ter wereld.

Kiwanis telt wereldwijd zo'n 600.000 leden en is in 1915 opgericht in de VS (Detroit). De eerste Nederlandse Kiwanis Club zag in 1966 het levenslicht. 'De tweede club volgde twee jaar later: Rotterdam', vertelt oud-ondernemer en trouw lid van Kiwanis Club Rotterdam Pieter van der Hammen. 'Inmiddels telt Nederland 2200 leden, verdeeld over 115 Kiwanis Clubs. Die leden hebben één ding gemeen: zij vinden het belangrijk hun talenten aan te wenden om de samenleving een stukje mooier te maken. Het motto van Kiwanis luidt "Serving the children of the world" en dat is precies waar wij ons voor inzetten.'

Handen uit de mouwen

Op basis van respect en onderlinge vriendschap bepalen Kiwanis-leden gezamenlijk

voor welk project zij zich vrijwillig inzetten. 'De fondsen die nodig zijn om die projecten te realiseren, verkrijgen we door evenementen te organiseren: een golftoernooi, een jazz-avond, een kunstveiling, noem maar op, legt Pieter uit. 'Geen woorden maar daden, dat karakteriseert de leden van Kiwanis...niet alleen in Rotterdam! Een van de vele projecten die Kiwanis Club Rotterdam heeft gerealiseerd, is het Kinderopvanghuis Prinses Amalia in de wijk Spangen en de aanleg van Verkeerstuin Plaswijckpark. Ook stellen we elk jaar zo'n 170 kerstpakketten samen die we persoonlijk langsbrengen bij gezinnen die dat hard nodig hebben.' De leden komen twee keer per maand bij elkaar voor een vergadering en aansluitend diner. Vaste pleisterplaats voor Kiwanis Club Rotterdam is het Parkhotel aan de Westersingel.



Iets voor u?

Voelt u een klik met Kiwanis? Zoek dan via www.kiwanis.nl een Kiwanis-club in uw buurt en kom gerust eens kennismaken. 'De focus die Kiwanis (inter)nationaal richt op kinderen, zorgt voor een prachtige verbondenheid', aldus Pieter van der Hammen.

Kiwanis

I: www.kiwanis.nl/rotterdam



Tekst: Nienke Landré / Foto's: Peter Farla

WERKT VOOR IEDEREEN

Albrandswaard heeft samen met Barendrecht en Ridderkerk het Werkgeversservicepunt BAR (WSP BAR). Bij dit loket kunt u als werkgever terecht met uw vragen op het gebied van vacatures en actuele wet- en regelgeving inzake o.a. de Participatiewet, Quotumwet etc. Het Werkgeversservicepunt BAR heeft als doel om werkgevers in de genoemde gemeenten te ondersteunen in hun personeelsvraag. Vanuit deze doelstelling helpen wij mensen vanuit een uitkering aan het werk.

Graag nodigen wij u uit voor een ontbijt bijeenkomst met ondernemers uit Albrandswaard op

**donderdag 21 april 2016 vanaf 7.45 uur in het gemeentekantoor van Albrandswaard
Hofhoek 5 te Poortugaal**

Zorg dat u erbij bent want:

- > wij verzorgen het ontbijt
- > wij vertellen u over de meerwaarde van WSP BAR en geven informatie over de vernieuwde website www.wspbar.nl
- > wij vertellen u hoe wij u kunnen helpen als u werknemers heeft die met schulden/loonbeslag te maken krijgen
- > én u kunt ter plaatse uw lokale collega ondernemers ontmoeten

PROGRAMMA

07.45	Inloop met koffie/thee
08.00	Welkom Wethouder <i>Hans van der Graaff</i> , gemeente Albrandswaard
08.15	Ontbijt
08.30	Presentatie WSP BAR en gelegenheid tot vragen stellen Hannine van de Grift, projectleider Participatie; Jan Roggen, accountmanager Werk
09.00	Presentatie schuldhulpverlening <i>Arzu Nalbantoglu</i> , klantmanager schuldhulpverlening
09.10 – 09.30	Eindwoord Wethouder Marco Goedknegt gevolgd door netwerken met uw collega-ondernemers

Laat ons a.u.b. uiterlijk 14 april weten of u aanwezig bent zodat er voldoende te eten is voor iedereen!
U kunt zich aanmelden bij Dilek San, bedrijfscontactfunctionaris van Albrandswaard. Zij is bereikbaar via:
d.san@bar-organisatie.nl of telefoon: 06-21530407.

**Deze bijeenkomst is uitsluitend voor de ondernemers Albrandswaard.
Kijk voor meer informatie op www.wspbar.nl**



Rijnmond Payroll Service B.V.

"Uw voordeel, onze zorg"

voor meer informatie surf naar www.rijnmondpayroll.nl

Nikkelstraat 3c
Postbus 88
2980 AA Ridderkerk

Telefoon: 0180 820 256
Mobiel: 0623 630 606
E-mail: info@rijnmondpayroll.nl

Sierat Administratiekantoor B.V.

Ook in 2016 uw specialist

- Verwerking administratie • Loonadministratie •
- Jaarrekeningen • Belastingaangiften •
- Fiscale advisering • Bedrijfseconomisch advies •

Sierat
Administratiekantoor B.V.

Nikkelstraat 3b
Postbus 88
2980 AB Ridderkerk

Telefoon: (0180) 425 688
Fax: (0180) 427 912

3 JAAR VRIENDEN VAN AMBACHT

De Vrienden van Ambacht bestaat ondertussen alweer 3 jaar. Toentertijd ontsproten uit de wens bij ondernemers om op een laagdrempelige manier te netwerken in een gezellige, inspirerende ambiance. Ondertussen een begrip voor ondernemers uit Ambacht en directe omgeving. Een keer per maand vindt er een businessborrel plaats. De locaties zijn stuk voor stuk inspirerende locaties in de regio.

Het concept

Terugblik

Wilt u ook eens een bijeenkomst van de Vrienden van Ambacht bijwonen?



OOK ADVERTEREN IN DIT MAGAZINE?

Gieterijstraat 92
2984 AB Ridderkerk
T 0180 745 096
E r.debondt@penrpublishing.nl
I www.penrpublishing.nl

 debondt
PUBLISHING

 **NeBo Totaal**

Voor installatie, service en onderhoud



NeBo Totaal voor onder-
houd en inspecties van:

- Inbraaksignalering- en brandmeldsystemen
- Noodverlichting en elektrische installaties



**Laat uw elektrische installatie en
noodverlichting inspecteren, momenteel
al vanaf € 75,- excl. btw mogelijk.**



Kolding 9, 2993 LN Barendrecht
telefoon +31(0)180 43 11 66
e-mail info@nebototaal.nl
website www.nebototaal.nl



EEN LEVEN MET MEER ENERGIE, KRACHT EN VRIJHEID, WIE WIL DAT NIET?

Hélène Oosterhuis ging je voor. Na twintig succesvolle jaren in de financiële wereld gooide Hélène het roer om. Stapje voor stapje onderging zij de transformatie van denken naar voelen. Zij leerde haar intuïtie te volgen en zag hierdoor nieuwe kansen die ze voorheen niet opmerkte. Zij ging van controle houden over haar gevoel tot voelen wat haar controleert. Ze leerde zichzelf te laten zien, stapte uit haar comfortzone en ging nog meer stralen. Kortom: zij werd succesvol zichzelf. Nu is zij een veelgevraagd spreker, trainer en auteur op het gebied van persoonlijk leiderschap en gedragsverandering. Zij deelt met plezier haar kennis en ervaring. Zij heeft inmiddels honderden mensen gemotiveerd en geïnspireerd om succesvol zichzelf te zijn.

Het boek dat je niet wilt uitleenen

Op 8 maart is haar boek *Ken je mij?* De kracht van succesvol jezelf zijn bij Rob Peetoom te Rotterdam gelanceerd. Een feel good lees-notitieboek voor de drukbezette vrouw die ondernemend in het leven staat. In zeven stappen leer je hoe je succesvoller jezelf kunt zijn. De theorie is kort, krachtig en to-the-point, de opdrachten zijn praktisch toepasbaar en de persoonlijke verhalen raken je. Hélène: 'Het belangrijkste is: dit is jouw boek, want de basis van een succesvol leven

ben jij zelf. Je vult dit boek aan met jouw eigen inzichten, gedachten en gevoelens, zodat het je nog jarenlang blijft inspireren'. Je kunt gratis het eerste hoofdstuk downloaden <http://www.heleneoosterhuis.nl/boek/>

Ook voor powervrouwen in een dip.

Van de boekopbrengst gaat 10% naar de Stichting Another Way. Een initiatief dat zich inzet om vrouwen in Nederland te helpen die door mishandeling, scheiding, werkloosheid of emigratie in een sociaal economische achterstand of isolement zijn gekomen.

Stichting Another Way geeft deze vrouwen een steuntje in de rug, in een periode van hun leven dat ze minder in zichzelf geloven. Vrouwen die wel een stap willen maken, alleen daar niet de middelen voor hebben. Zij krijgen een powertraject van zes maanden, zodat ze weer volledig in hun kracht komen. Op 20 mei organiseert Another Way ook een Benefietlunch ten bate van de stichting.

www.stichtinganotherway.nl

Weer een bosje bloemen voor je secretaresse?

Nee natuurlijk niet, jij wilt toch ook dat jouw secretaresse echt een uniek cadeau krijgt. Koop het boek voor haar, dat we natuurlijk leuk inpakken en steun gelijk de Stichting Another Way. Het boek is te koop via www.heleneoosterhuis.nl/webshop



HÉT NETWERK IN DE REGIO BAR

VIZI Vrouwen in Zaken inspireren

THE KEY TO SUCCES

Fotoverslag 26 november 2016, Kasteel van Rhoon

ViZi bijeenkomst, met spreker Bart van den Belt - businesscoach over hoe je van toevoegde waarde bent.

De foto's zijn gemaakt door: **Petrina Fotografie**.



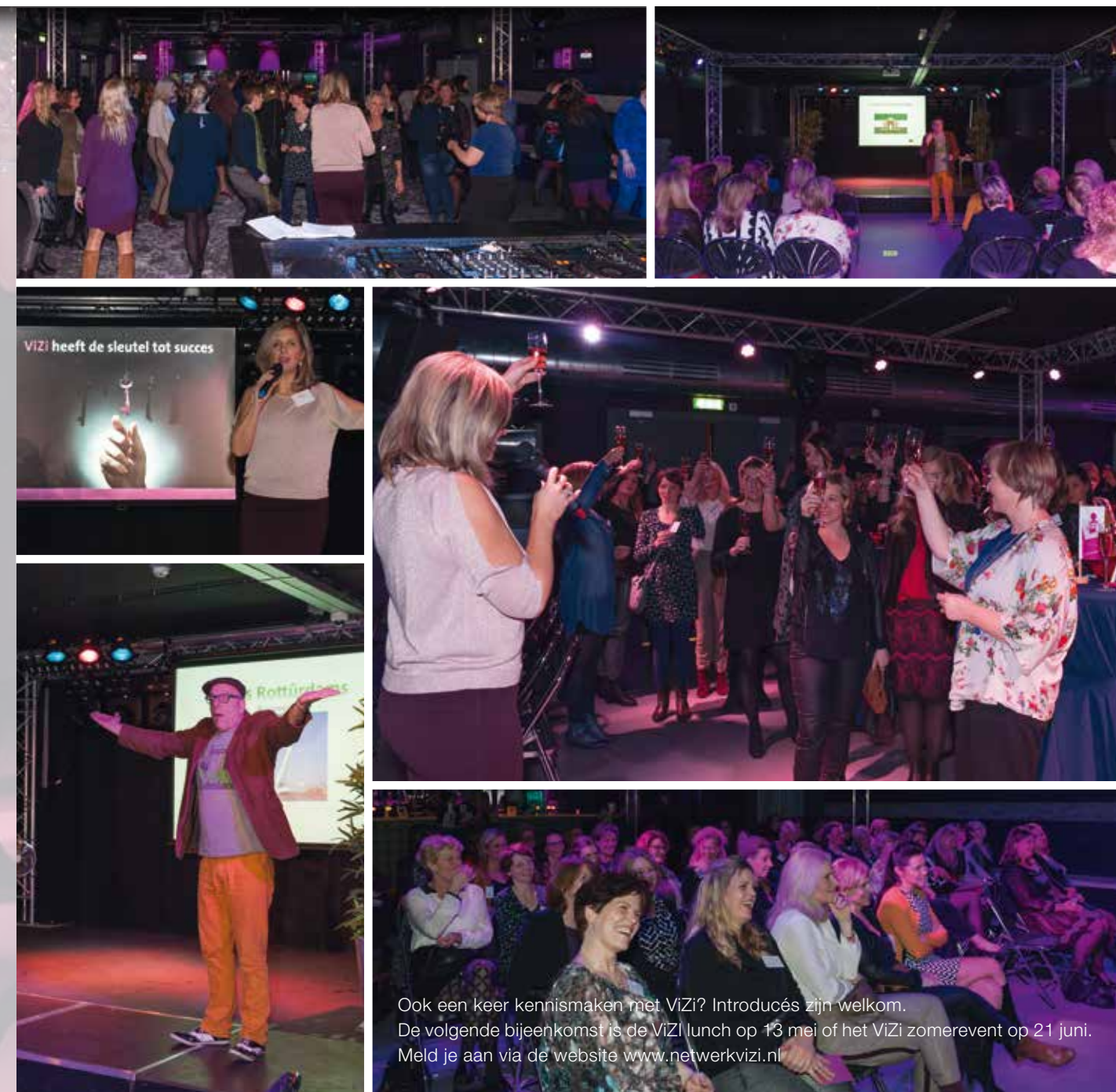
DAT JE ÉCHT VOORUIT BRENGT.

NEW YEARS BUBBLES & FUN

Fotoverslag 20 januari 2016, De Loods te Ridderkerk

ViZi nieuwjaarsbijeenkomst, met DJ en optreden Roel Pot 'Cursus Rotterdams'

Foto's zijn gemaakt door: **Heldere fotografie**



Ook een keer kennismaken met ViZi? Introducés zijn welkom.
De volgende bijeenkomst is de ViZi lunch op 13 mei of het ViZi zomerevent op 21 juni.
Meld je aan via de website www.netwerkvizi.nl

BELEEF **VOLVO** IN VERNIEUWD MOBILITY CENTRE

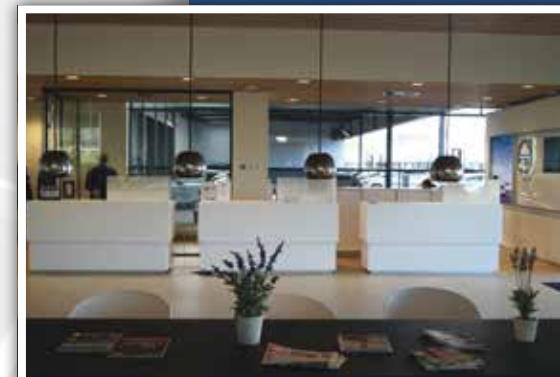


Gastheerschap

Het eerste zichtbare resultaat van de verbouwing ervaren we direct bij binnenkomst. Aan onze rechterhand bevinden zich drie mooie receptiebalies. "Dat sluit aan bij onze filosofie om de klant centraal te stellen. Natuurlijk deden we dat altijd al, maar nu nog meer. Klanten worden ontvangen en krijgen alle aandacht van de receptionisten. Ze luisteren, inventariseren de wens, lopen even mee. Echt gastheerschap dus," vertelt Arie. De wachtruimte is aan de andere kant gesitueerd. Wachten kan aan een grote tafel met kranten en tijdschriften, maar ook in een meer loungeachtige setting met een bank. Kinderen kunnen zich vermaken in een speelhoekje. Liever even werken tijdens het wachten? Ook dat is mogelijk in een van de speciaal hiervoor ingerichte kantoren, die u ook vooraf kunt reserveren. Zo kan er zelfs vergaderd worden! Natuurlijk ontbreekt de smakelijke koffie niet.

Showroom

Op de bovenverdieping worden de diverse fraaie Volvo-modellen gepresenteerd. Ook hier is het nodige veranderd. Zo valt de warme uitstraling direct op. De privacy is eveneens toegenomen, want verkoopmedewerkers kunnen in transparante spreekkamers in alle rust een gesprek voeren met de klant. Maar het opvallendste is toch wel de beleving die Volvo biedt. "Voelen, zien,



ervaren, beleven; dat zijn de kernwoorden. Internet is een perfect medium om thuis maximaal geïnformeerd te raken, maar een bezoek aan de showroom moet het beeld bevestigen," zegt Arie. "We bieden de klant alle ruimte. In onze Carstudio, een gloednieuw concept, kunnen zij aan de hand van stalen zelf het interieur samenstellen. Kleuren combineren, stoffen voelen en vervolgens met de wensen naar de verkoper stappen. Het is onze rol om de klant te begrijpen en op de juiste wijze te helpen." In een gezellige zithoek kan nog even worden nagedacht over alle keuzes, terwijl een speciale accessoiresauto een uitgebreid beeld geeft van alles wat Volvo op dit terrein te bieden heeft.

Schitterend product

De nieuwe modellen dragen enorm bij aan Volvo's versterkte positie tussen de andere premium automerken. "Enkele weken terug ben ik uitgenodigd voor een presentatie, waarbij ik alle modellen tot en met 2018 mocht bekijken. Dan merk je direct weer wat een schitterend product Volvo is," vertelt Arie. De Volvo S90, een elegante smelteling van luxe en design, en de Volvo V90, een stijlvolle en veelzijdige auto, getuigen hiervan. Beide nieuwkomers beschikken over de kenmerkende Volvo-kwaliteit en zijn nu al te bestellen. Vanaf week 38 worden de eerste auto's in de showroom verwacht.

Private lease

Door de verbouwing is Mobility Centre Barendrecht duidelijk klaar voor de toekomst. Arie kan dan ook niet wachten om de klant te ontvangen. "Iedereen is van harte welkom om eens een kijkje te nemen en zelf te ervaren waar Volvo voor staat. Ik vind het fantastisch om een rondleiding te mogen geven," zegt hij. Tot slot moet hem nog iets van het hart: "Het liefst doen wij er alles aan om iedere drempel om bij ons binnen te stappen weg te nemen, zo benadruk ik graag nogmaals onze toegankelijkheid. Ook qua prijsniveau. Dankzij Volvo Private Lease rijd je bijvoorbeeld al vanaf 349 euro per maand in een zeer complete Volvo V40 Nordic. In die prijs zit alles inbegrepen, ook de verzekering en houderschapsbelasting." Lijkt het u interessant om zorgeloos te rijden in een prachtige auto? Informeer dan gerust naar de voorwaarden.

Nieuwsgierig naar het nieuwe pand? Wees welkom en stap eens binnen! Er volgt nog een officiële opening.

Mobility Centre Volvo

Lübeck 11 (naast IKEA)
2993 LK Barendrecht
T: 010-8504500
I: www.mobilitycentre.nl

In januari werd gestart met een grondige verbouwing van het bekende pand van Mobility Centre Volvo op het Vaanpark. Werkelijk iedere ruimte waar klanten komen is onder handen genomen. Het eindresultaat is indrukwekkend. De redactie kreeg een rondleiding van vestigingsmanager Arie Lock, die zijn enthousiasme niet onder stoelen of banken stak. "We kunnen onze klanten hier de optimale Volvo-beleving bieden!" zegt hij.

- bedrijfsafval
- papier
- elektronica
- gevaarlijk afval
- archiefvernietiging
- kunststof recycling
- puin- en bouwafval

Bespaar op afval



COLUMN

AFKOOPT PENSIOEN EIGEN BEHEER INTERESSANT?



Erik Klop

Het pensioen in eigen beheer kent de nodige knelpunten die met name worden veroorzaakt door het grote verschil tussen de zogenaamde fiscale waarde en de commerciële waarde (waarde in het economisch verkeer). Vanwege de lage rente dient een hoge commerciële waarde aangehouden te worden. Dit leidt tot vervelende consequenties: beperkingen bij het uitkeren van dividend, forse koopsommen om af te storten bij echtscheiding e.d. Knelpunten die om een oplossing vragen. In december 2015 zijn door staatssecretaris Wiebes van Financien twee oplossingsrichtingen voorgesteld aan de Tweede Kamer: oudedagssparen in eigen beheer en het uitfasen van het pensioen in eigen beheer met een afkoopregeling waarbij de laatste de voorkeur van de staatssecretaris heeft.

Optie 1: oudedagssparen in eigen beheer

Pensioen eigen beheer in de huidige vorm is niet meer mogelijk. De opbouw moet stoppen en de pensioenregeling kan eventueel premievrij worden voortgezet. De DGA kan er voor kiezen de huidige pensioenvoorziening om te vormen naar oudedagssparen. De toegezegde pensioenuitkering vervalt en hoeft dus niet meer actuariael gewaardeerd te worden (verschil tussen fiscaal en commercieel vervalt). Uitgangspunt wordt de opgebouwde fiscale voorziening. Deze kan nog toenemen door oprenting en jaarlijks een percentage van het salaris te doteren. Vanaf pensioendatum dient de fiscale voorziening in 20 jaar lineair afgewikkeld te worden.

Optie 2: uitfasen met fiscaalvriendelijke afkoop

Deze optie is voor een deel hetzelfde als optie 1. De opbouw van pensioen in eigen beheer moet stoppen. Het opgebouwde pensioen kan worden omgevormd naar oudedagssparen. Er kan echter niet meer opgebouwd worden. Je kunt dus niet jaarlijks een percentage van je salaris doteren aan de opgebouwde voorziening. Optie 2 is gericht op het volledig afschaffen van sparen voor de oude dag in eigen beheer. Om dit fiscaal te stimuleren wil de staatssecretaris een afkoopregeling introduceren. Deze regeling houdt in dat de fiscale voorziening in één keer afgekocht kan worden in 2017. Van de af te kopen voorziening wordt 70% in de belastingheffing (inkomstenbelasting) betrokken en is 30% vrijgesteld. Dit leidt tot een effectief belastingtarief bij afkopen van 36,4%. Ongeveer hetzelfde wat een DGA gemiddeld moet betalen over pensioenuitkeringen na pensioendatum.

Is afkoop interessant?

Afkoop is in elk geval voordeliger dan dividend. Bij dividend betaal je circa 40 - 44% (VPB en IB) belasting. Er spelen echter ook andere overwegingen: is afkoop niet een te grote aanslag op de liquiditeit? Is het fiscaal niet aantrekkelijker de voorziening te laten staan en na pensioendatum af te wikkelen in 20 jaar? Als de pensioenregeling premievrij wordt voortgezet kan er jaarlijks nog rente gedoteerd worden. Is die aftrekpost interessant voor de VPB? Kortom zo'n beslissing vraagt om maatwerk!

Hoe verder?

Komende periode aanstaande vergadert de Tweede Kamer over de twee voorgestelde opties. De bedoeling is om dan een keuze te maken voor optie één of twee. Daarna volgt zo snel mogelijk een wetsvoorstel waarin de gekozen optie is uitgewerkt. Dit wordt dan nog voorgelegd aan het werkveld middels een internetconsultatie. De staatssecretaris beoogt om een nieuwe regeling in werking te laten treden op 1 januari 2017. Voor die tijd is er dan nog veel werk aan de winkel!



DE SPECIALIST IN RAAMDECORATIE EN ZONWERING OP MAAT!

BESTEL EENVOUDIG ONLINE OP WWW.INHUISPLAZA.NL



Shutters op maat

ONZE MERKEN:



Houten jaloezieën op maat



Zonwering op maat



Gordijnen op maat



SHOWROOM BARENDRECHT

Londen 18
2993 LA Barendrecht
Tel: (0)180 555 900
info@inhuisplaza.nl

Ma - Vr 09.00 - 17.00
Za 10.00 - 16.00
Zo Gesloten

Goede vrijdag, 2e paasdag, Hemelvaartsdag en
Tweede pinksterdag zijn wij ook geopend!



Rabobank

STEVEN ENNEMAN, DIRECTEUR BEDRIJVEN VAN DE RABOBANK: “ONDERNEMERS HELPEN HUN GROEIAMBITIES WAAR TE MAKEN”

Toegevoegde waarde bieden waar het nodig is. Met die gedachte probeert Rabobank Ridderkerk Midden-IJsselmonde elke dag haar zakelijke klanten te helpen hun ambities waar te maken. “Onze dienstverlening aan ondernemers kent drie belangrijke onderdelen: financieel regisseurschap, kennis delen en netwerken faciliteren”, aldus Steven Enneman, directeur Bedrijven.

De rol van financieel regisseur houdt in dat de bank ondernemers helpt een financiële oplossing te vinden voor elke financieringsvraag waar een goed plan achter zit. “Dat betekent niet dat wij altijd zelf de lening verstrekken”, zegt Enneman. “Maar wel dat wij de klant helpen die financiering te vinden, bijvoorbeeld via leasing, crowdfunding, een investeringsfonds of middels overheidsregelingen.”

Netwerk

Bij het invullen van haar regisseursrol zet de bank graag haar netwerk in. “We organiseren

speciaal voor dit doel onder andere Meet & Grow-bijeenkomsten. Meet & Grow is feitelijk een marktplaats waar bedrijven en potentiële investeerders elkaar ontmoeten. Stel, je bent een startup en hebt geld nodig om te kunnen groeien, maar te weinig eigen vermogen om voor financiering in aanmerking te komen. Dan kun je bij Meet & Grow met informal investors in contact komen, die jou wellicht aanvullend kapitaal willen bieden. Daarnaast participeren wij ook in het InnovationQuarter. Dat is een investeringsfonds dat participeert in veelbelovende mkb-bedrijven.”

Online financiering aanvragen

Ondernemers die financiering willen aanvragen bij de Rabobank, kunnen dat sinds enige tijd online doen. “Ons financieringsportaal Retail Zakelijk Financieren is vooral bedoeld voor mkb'ers, kleinzakelijke ondernemingen en financieringsaanvragen tot een miljoen euro”, legt Enneman uit. “Samen met zijn accountant kan de ondernemer automatisch zijn jaarcijfers laten inlezen in het systeem en de financieringsaanvraag digitaal indienen. Hij krijgt dan snel antwoord. Ook kan de ondernemer zelf toetsen of hij in aanmerking komt voor de financiering.”

Kennis delen

Ondernemers helpen betekent ook kennis delen, zegt Enneman. “We houden sectorlunches waarbij we ondernemers meenemen in de ontwikkelingen in hun eigen branche. Ook organiseren we workshops en masterclasses waar ondernemers hun ondernemersvaardigheden kunnen vergroten. Bijvoorbeeld op het gebied van acquisitie plegen. Voor starters hebben wij een startersspreekuur ingericht. Verder bieden wij het programma miniMasters aan, een mooi concept waarbij docenten van universiteiten en hogescholen ondernemers in acht avonden meenemen in financieel, marketing- en persoonlijk management. We zetten de ondernemer als het ware weer even terug in de schoolbanken. En zo leren ze ook nog eens veel van elkaar! Onlangs heeft een groep van twintig ondernemers uit ons werkgebied dit programma succesvol afgerond.”

Enneman is trots op de manier waarop de Rabobank ondernemers helpt. “We zijn niet uit op snelle winst. We willen echt onze rol pakken in de samenleving en vanuit die gedachte bedrijven helpen om duurzaam te groeien.”



GESLAAGDE MEMBERBORREL MEERBUSINESS ZHZ IN HET KASTEEL VAN RHOON

De Memberborrel van MeerBusiness ZHZ vond deze keer plaats op de prachtige, bijzondere en vorstelijke locatie van Partner Ad Janssen; Het Kasteel van Rhooon. Onder het genot van goed verzorgde hapjes en drankjes werden weer nieuwe contacten gelegd, dwarsverbanden gelegd en bestaande contacten onderhouden. Na afloop werd door een flink aantal ondernemers nog gebruik gemaakt van het, speciaal voor MeerBusiness samengestelde menu, dat gebruikt kon worden in Restaurant Biggo. Na een zeer smakelijk en culinair hoogstaand diner sloten we af, terugkijkend op een zeer geslaagde netwerkbijeenkomst.



Uw zakelijk netwerk uitbreiden? Word Member van MeerBusiness!

Met 60 Partners en Sponsoren, 250 Members en meer dan 7500 lezers van hun nieuwsbrieven is MeerBusiness Zuid-Holland Zuid de afgelopen jaren gegroeid tot een groot Ondernemersplatform in de regio. Het doel van dit proactieve zakenplatform is om directeuren, ondernemers, overheid en bestuurders uit de regio Drechtsteden, Alblasserwaard- Vijfheerenlanden, Land van Heusden en Altena, IJsselmonde en Hoeksche Waard met elkaar in contact te brengen en zodoende deze regio economisch sterk te houden en te verbinden.

Members

Naast het uitgeven van de digitale nieuwsbrief met meer dan 7500 lezers, telt MeerBusiness Zuid-Holland Zuid al een paar honderd Members. Deze Members profiteren van een groot, professioneel en actief business netwerk en krijgen uitnodigingen en voorrang bij evenementen van MeerBusiness. Ook worden er evenementen speciaal voor Members georganiseerd. Denk hierbij aan Koken met Directeuren, wijnproeverijen, netwerkevenementen, thema-avonden, InnerCircles etc. Maakt u graag persoonlijk kennis met ondernemers uit de regio? Dan kunt u zich aanmelden als Member en sluit u zich zo aan bij deze proactieve club. Naast de regionale kortingen (die u vindt op de site

bij de VIP-Card aanbiedingen) kunt u ook gebruik maken van de faciliteiten en kortingen die andere MeerBusiness regio's in het land bieden. Zo ontstaat een landelijk en omvangrijk netwerk van bedrijven en instellingen die graag zaken met elkaar doen.

Aanmelden

Heeft u zich ook voorgenomen om uw netwerk te vergroten? Mail dan naar ZHZ@meerbusiness.nl en u kunt dat voornemen van uw lijstje afvinken. Voor de kosten hoeft u het niet te laten. Word nu lid voor slechts € 175,- tot eind 2016 en profiteer direct van de mogelijkheden van MeerBusiness ZHZ!!! We hopen u snel te ontmoeten! U kunt zich via de site aanmelden en zo uw netwerk uitbreiden met actieve ondernemers.

E: zhz@meerbusiness.nl

I: zhz.meerbusiness.nl

Meer MeerBusiness!



LOGISTIEKE RISICO'S BORGEN IN UW ORGANISATIE?

MEEÛS

Verzekeringen | Hypotheken | Pensioenen

Uw risico's zijn divers en vaak complex. Welke risico's loopt u bijvoorbeeld wanneer u vennootschappen of bezittingen in het buitenland heeft? Wat zijn uw verantwoordelijkheden voor tijdelijke arbeidskrachten? Hoe zit het met uw aansprakelijkheid bij schade met een aanhanger in het buitenland?

Voor al deze en andere vragen kunt u terecht bij de specialisten van Meeûs Logistiek. Of het nu gaat om uw wagenpark, uw opslagrisico, het ziekteverzuim van uw medewerkers of uw pensioen.

Wilt u ook zicht op uw risico's?

Ik vertel u graag meer over wat ik voor u kan doen. Bel naar 06 25 08 62 09. Of stuur een e-mail naar: phm.nederpel@meeus.com.



Patrick Nederpel
Risicospecialist Logistiek
Meeûs Rotterdam

meeus.com/logistiek

Meeûs is onderdeel van Aegon.

COLUMN
MEEÛS

CYBERCRIME: BENT U ZELF DE ZWAKSTE SCHAKEL?

Cybercrime: de vraag is niet of u er mee te maken krijgt maar wanneer. Veel ondernemers zijn zich hier niet van bewust. Veel gehoorde opmerkingen zijn; "Ik let altijd erg goed op"; "Wij hebben alles goed beveiligd" of "Bij ons gebeurt zoiets niet". De feiten vertellen een ander verhaal: in 2015 is 34 % van de organisaties slachtoffer geworden van cybercriminaliteit! 91% van alle organisaties kreeg te maken met phishing. Inmiddels is cybercrime dan ook lucratiever dan drugshandel.

De gevolgen van een IT security-incident kunnen de continuïteit van uw onderneming in gevaar brengen. Denk aan diefstal of verlies van informatie maar ook de beschikbaarheid online kan bedreigd worden. Reputatieschade kan er in het digitale tijdperk direct voor zorgen dat u geen zaken meer kunt doen.

Heeft u alles op orde en toch komen de aan u toevertrouwde persoonsgegevens op straat te liggen? Dan heeft u per 1 januari 2016 te maken met nieuwe wetgeving. De wet Meldplicht Datalekken regelt dat u binnen 72 uur een incident bij de Autoriteit Persoonsgegevens dient te melden. Er kan door deze autoriteit een boete worden opgelegd tot € 820.000,- of 10% van de jaaromzet. U dient

een datalek ook bij betrokkenen zoals leveranciers, medewerkers, patiënten of klanten te melden wanneer het waarschijnlijk ongunstige gevolgen heeft voor hun persoonlijke levenssfeer.

Om te voorkomen dat u een gemakkelijk slachtoffer wordt kunt u met gezond verstand al veel aanvallen op uw systemen voorkomen. Weet u dat 73% van alle security-incidenten mede zijn veroorzaakt door onwetendheid en het onjuist handelen van eigen medewerkers? Onlangs nog werden de patiëntgegevens van 780 kankerpatiënten van het Antoni van Leeuwenhoek gestolen. De gegevens werden gestolen uit de auto van en onderzoeker die ze mee naar huis nam, terwijl dit niet is toegestaan.



Simon Heykoop
directeur

De belangrijkste risico's liggen dan ook bij de mens. Hoe gaat u zelf om met gevoelige informatie? Verstuurt u vertrouwelijke informatie per e-mail altijd met een versleuteling? Wat doet u als u een phishing-mail ontvangt? Gebruikt u verschillende en sterke wachtwoorden? Gebruikt u wel eens een onbeveiligde wifi-verbinding voor uw werk? Als u al twijfelt bij een of meer vragen, hoe zit het dan met uw werknemers?

Meeûs

Oostmaaslaan 57
3000 CX Rotterdam
T: 010-4040260
I: www.meeus.com

WWW.PARTYCATERINGBARENDRECHT.NL

CATERING & VERHUUR



VRAAG VRIJBLIJVEND EEN OFFERTE AAN
VOOR AL UW FEESTEN EN PARTIJEN

ACHTERZEEDIJK 57 / 51
2992 SB BARENDRECHT

T 0180 619 188

E INFO@PARTYCATERINGBARENDRECHT.NL

M 06 5133 5796

It's not over
PHONEDIRECT
Give your device a second chance



Erkend
UNETO-VNI
Elektrotechnisch
Reparatiebedrijf

Gespecialiseerd in reparatie en onderhoud van smartphones / tablets / laptops en pc's
Ridderhof 34 / 2981ET Ridderkerk / Tel: 0180-795492 / e-mail: info@phonedirect.nl / www.phonedirect.nl

HOEK EN BLOK

GEEFT ONDERNEMERS RUST EN RUIMTE

Sinds 1 januari hebben Hoek en Blok accountants belastingadviseurs juristen en Maes Accountants en Adviseurs de krachten gebundeld. Onder de naam Hoek en Blok gaan zij samen verder met het creëren van rust en ruimte voor ondernemers. Het samengaan heeft geresulteerd in een organisatie van 120 medewerkers, die hun werkzaamheden uitvoeren vanuit twee vestigingen in Sliedrecht en Barendrecht. De redactie sprak hierover met directeur Jan de Blok RA en drs. Ard Hartman, het gezicht van Hoek en Blok in de businessclub van BVV Barendrecht.

Breder

De band tussen beide bedrijven heeft altijd bestaan. "De oprichter van Maes was een voormalig medewerker van Hoek en Blok," vertelt Jan. "De bedrijfscultuur vertoonde ook duidelijke overeenkomsten, zoals de wens om dicht bij de ondernemer te staan. Onze relaties, die hun vaste contactpersoon behouden, profiteren van deze ontwikkeling. Het palet aan diensten is breder, waardoor we nog verder kunnen gaan qua mogelijkheden en specialisaties. Dat helpt bij het streven om de ondernemer verder te ontzorgen, zodat deze zich zonder zorgen op de corebusiness kan richten." De uitgebreide dienstverlening van Hoek en Blok bestaat uit de hoofdtakken

accountancy, belastingadvies en juridische ondersteuning, aangevuld door onder meer subsidie-advies en ondersteuning op het gebied van arbo- en personeelszaken.

Barendrecht

Ons bezoek vindt plaats in een drukke periode, waarin de laatste puntjes op de i worden gezet. Een deel van de medewerkers van Hoek en Blok verhuist namelijk naar het pand aan de Donk. "We zien voldoende ruimte om hier verder te bouwen, vandaar de keuze om aan de Donk te blijven," zegt Jan. "Er komt uiteraard best wat bij kijken. Niet alleen logistiek, maar ook dient de organisatie op diverse fronten te worden



geïntegreerd. Diverse disciplines schuiven in elkaar, ook over de vestigingen heen."

Businessclub

Hoek en Blok is ook lid van de businessclub van BVV Barendrecht. Ard is als gezicht van de organisatie aanwezig bij veel bijeenkomsten. Dat hij deze taak op zich heeft genomen, is niet verwonderlijk. "Ik ben een groot voetbal-liefhebber. Zelf speel ik in het eerste elftal van Nieuw-Lekkerland. Eerder voetbalde ik voor Heerjansdam, ASWH en 's-Gravendeel," zegt de fiscalist. "Dat is natuurlijk een mooie ingang om een gesprek te beginnen, want ik merk dat de business-clubleden bij de BVV over het algemeen de passie voor voetbal delen. Daardoor is het extra leuk om de activiteiten te bezoeken." Alleen wedstrijden bekijken op zaterdag zit er dus niet in, want dan strijdt hij zelf met Nieuw-Lekkerland om de punten in de eerste klasse C. Ook Jan probeert aanwezig te zijn als het mogelijk is, maar zijn zaterdag is doorgaans al gevuld. "Mijn zoon speelt in de Feyenoord Academy en zijn verrichtingen wil ik uiteraard graag volgen. Overigens kom ik Richard Poullisse regelmatig tegen op Varkenoord, want ook zijn zoon voetbalt in de jeugd bij Feyenoord." Ook drs. Albert de Jager bezoekt met enige regelmaat de bijeenkomsten namens Hoek en Blok.

Hoek en Blok verricht al werkzaamheden voor diverse businessclubleden en sponsoren van BVV Barendrecht. Nieuwsgierig wat zij voor u kunnen betekenen? Neem dan gerust contact op of spreek Ard, Jan of Albert aan tijdens een bijeenkomst.

Hoek en Blok

Donk 7a
2991 LE Barendrecht
T: 0180-645464
I: www.hoekenblok.nl
E: info@hoekenblok.nl



Ard Hartman en Jan de Blok

STICHTING PUIK VOOR ELKAAR

De Puik Netwerklunch bij AD was een groot succes! Donderdag 3 maart was er een supergezellige Puik Lunch bij het AD in Rotterdam! De Stichting Puik voor Elkaar organiseerde deze gezellige netwerklunch voor mensen die het goede doel een warm hart toedragen. Dit keer op een heel bijzondere locatie: bij de krant! Het evenement werd georganiseerd door puik vrijwilliger Els Sondermeijer, van Reisbureau Buitenlandsche Zaken. De aanwezigen werden verwelkomd door Remy Versnel van de Persgroep Nederland.

Tijdens de lunch bedankte voorzitter Lilian van Maanen de aanwezigen voor hun steun aan de stichting Puik voor Elkaar en Jeffrey Sniijders vertelde enthousiast over de bijlage in AD, "de ondernemer". Er was een heerlijke broodmaaltijd, verzorgd door Pasja en haar collega's van Albron en er was volop gelegenheid voor de aanwezigen om kennis met elkaar te maken en te netwerken.

Als klap op de vuurpijl kregen de gasten een uitgebreide rondleiding door het gebouw. AD heeft de grootste persvloer van Nederland waar behalve het Algemeen Dagblad nog een flink aantal andere kranten worden gemaakt. De hoofdredacteur Paul van den Bosch nam uitgebreid de tijd en vertelde met trots en passie over 'zijn' krant en hoe deze iedere dag weer tot stand komt. Het was interessant om de verschillende afdelingen aan het werk te zien en een kijkje te hebben kunnen nemen in de keuken van de grootste redactie van Nederland!

Kortom: de Puik Netwerklunch was weer een groot succes!

Op deze pagina's een foto impressie van Rene Wouters van RW Fotografie

Over Stichting Puik voor Elkaar

Stichting Puik voor Elkaar geeft pruiken aan vrouwen die als gevolg van behandelingen tegen kanker hun haar verliezen en zelf geen pruik kunnen betalen. Helaas zijn er tegenwoordig nog steeds veel vrouwen met kanker in ons land die zich geen fatsoenlijke pruik kunnen veroorloven. Terwijl een goede pruik hen kan helpen zich een beetje beter te voelen in een periode die toch al zo zwaar is. Daarom krijgen deze vrouwen van de stichting Puik voor Elkaar een gratis 'Puik Pruik'.

Wilt u ook deze stichting helpen? Kijk dan op www.puik-voor-elkaar.nl





Pure Business Bedrijfskleding Hendrik Ido Ambacht

Uw bedrijfskleding - Maatwerk; functioneel, comfortabel én passend bij uw imago. We denken graag met u mee over de gewenste uitstraling en geven advies.

Wij hebben een assortiment waarmee wij een heel bedrijf kunnen aankleden, van receptie tot management met passende kostuums van werkplaats tot industrie met veiligheidskleding. We hebben het allemaal!

In onze showroom kunnen we het allemaal laten zien of breng een bezoek aan onze stand tijdens de Fenexpo.

Profiteer van onze actie



De Veldoven 4d
Hendrik Ido Ambacht
+31 6 54 770 449
info@purebusinessbedrijfskleding.nl



lucrasoft



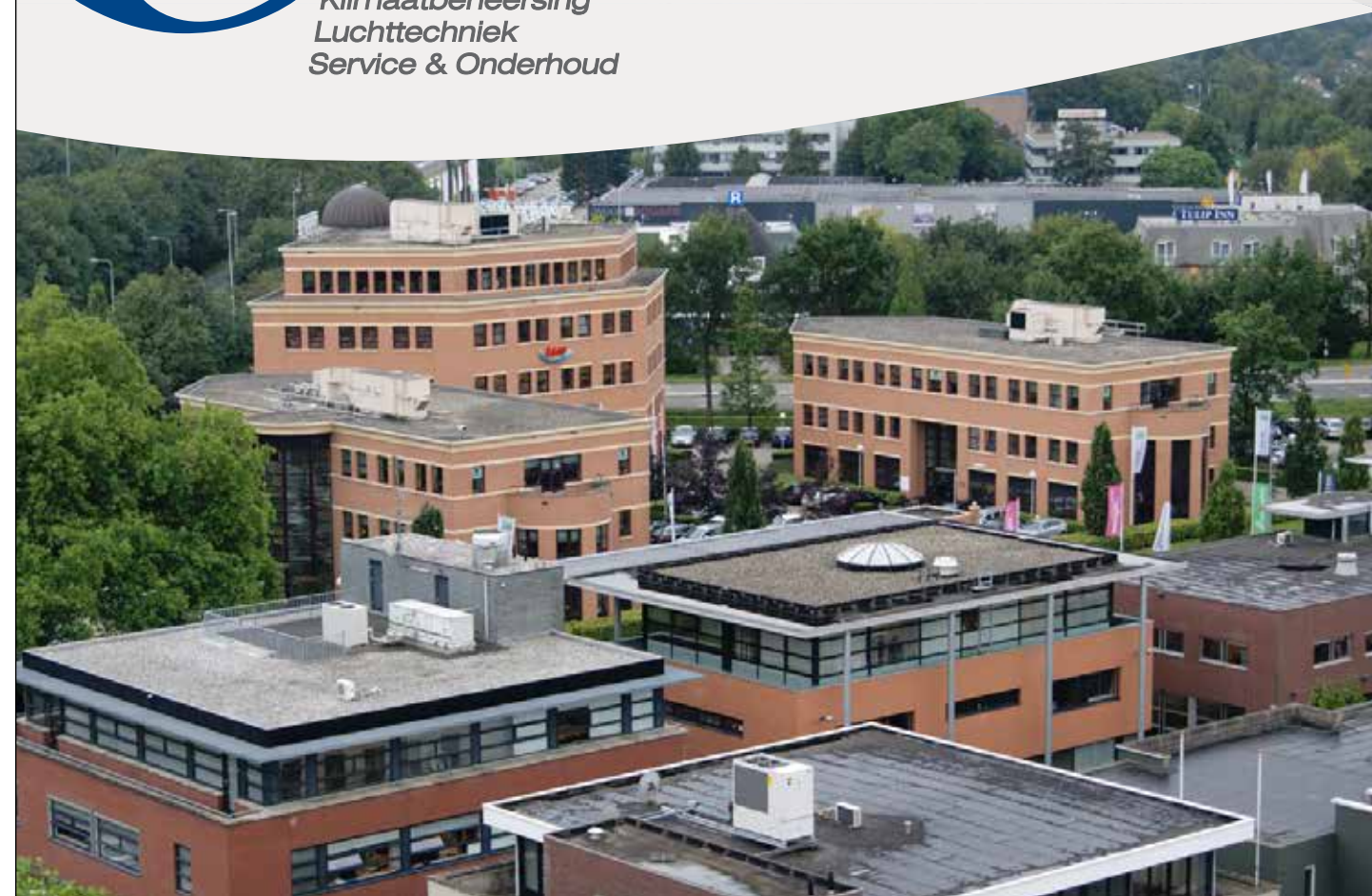
WIJ KUNNEN AANVALLEN ÉN VERDEDIGEN

Niets is vervelender dan telkens opnieuw je verhaal uit te moeten leggen. Bij Lucrasoft regelen we daarom álles wat met IT te maken heeft: internet, automatisering, jullie website, mailbeheer, bestandsbeheer, het netwerk, de printers, de servers, inderdaad, echt alles. Totaalvoetbal, zou je kunnen zeggen.

Je kunt ons bereiken op: +31 (0)78 - 68 11 500 of kijk op www.lucrasoft.nl



Anders denken in klimaatoplossingen.



Heeboss is een landelijk opererende onderneming, gespecialiseerd in het installeren en onderhouden van klimaatbeheersing- en luchtbehandelingsystemen.

Sinds 1992 kunt u bij Heeboss terecht voor de totaaloplossingen in klimaatbeheersing en luchtbehandeling.

Natuurlijk bent u allang bekend met alle aspecten van onze totaaloplossing (inventariseren, adviseren/ontwerpen, installeren, onderhouden/optimaliseren en verhuren).

Maar weet u ook dat we alle specialisaties op het gebied van klimaatbeheersing en luchttechniek in huis hebben? Denk hierbij aan airconditioning, warmtepompen, ventilatie, luchtbehandeling en warmteterugwinning.

Hebben wij uw interesse gewekt? Vraag nu naar een gratis inventarisatie! En wij zullen met een kort bezoek bij u, een complete inventarisatie maken om te kijken hoe we voor u de beste oplossing kunnen verzorgen.



Meer informatie?
Kijk op www.heeboss.nl
of bel 078 - 699 00 10.

INVENTARISEREN | ADVISEREN | INSTALLEREN | ONDERHOUDEN/OPTIMALISEREN | VERHUREN



BEDRIJVENPARK HOEKSCHÉ WAARD GEEFT ONDERNEMERS EEN 'GROEN' IMAGO

Het is opvallend hoeveel grote en bekende bedrijfsnamen de Hoeksche Waard al hebben ontdekt. Onder de zakelijke bewoners van de regio zijn landelijke ondernemers als Campina, Suikerunie, Technische Unie, Illy en Masterfoods. Het zijn bedrijven die profiteren van de ideale infrastructuur, het duurzame imago van de regio, de gezonde werkmentaliteit en de concurrerende grondprijzen. Met de ontwikkeling van Bedrijvenpark Hoeksche Waard heeft de Hoeksche Waard er een modern en aantrekkelijke bedrijfslocatie bij.

Bedrijvenpark Hoeksche Waard biedt veel mogelijkheden voor ondernemers. Er is 20 hectare direct uitgeefbare grond beschikbaar. De ruimte is door de kopers zelf in te vullen. Zo zijn bedrijven welkom die in één keer vijf hectare willen afnemen, maar ook een ondernemer die aan één hectare genoeg heeft. De scherpe grondprijzen maken het park nog aantrekkelijker voor huisvesting. Het park krijgt een multidisciplinaire invulling. Speerpunten zijn de sectoren transport, (agro)logistiek, productie en techniek.

Ideale bereikbaarheid

Met de focus op duurzaamheid is voor veel bedrijven met verhuisplannen de centrale vraag: hoe zit het met de bereikbaarheid? En ook de opmars van e-commerce vraagt tegenwoordig om steeds kortere aanrijtijden. Wel, qua ligging heeft de Hoeksche Waard een uitstekende ligging. Belangrijke regionale afzetmarkten, zoals de Rotterdamse haven, de Randstad en Brabant (met name Moerdijk), zijn binnen bereik dankzij de A29, die nagenoeg langs het bedrijventerrein loopt. De A16 is slechts 10 autominuten. Dat maakt dat het bedrijvenpark een ideale locatie is om het gehele land te bestrijken, inclusief de haven van Antwerpen. Ondernemers in de AGF-sector vinden bovendien het handelscentrum in Barendrecht om de hoek.

Park-nieuwe-stijl

Bedrijvenpark Hoeksche Waard is een goed voorbeeld van een bedrijfsterrein-nieuwe-stijl. De infrastructuur is optimaal, met brede

wegen, veel parkeerruimte en een invulling die het natuurlijke karakter van de omgeving onderstreept. Daardoor wordt slechts 53% van de totale oppervlakte daadwerkelijk uitgegeven. Die invulling geeft bedrijven een 'groen' imago. Optimaal parkmanagement moet de hoogwaardige uitstraling van het terrein ook in de toekomst garanderen.

Professionele begeleiding

Ondernemers kunnen rekenen op professionele begeleiding tijdens het gehele proces, van oriëntatie tot oplevering. Daarnaast treedt Bedrijvenpark Hoeksche Waard op als intermediair voor de gesprekken met de gemeente. Het resultaat: geen lange trajecten, maar de snelheid van handelen die in deze regio de werkmentaliteit bepaalt.

Volop woonruimte

En over werkmentaliteit gesproken: werkgevers strijken graag neer in het gebied met 85.000 inwoners, verdeeld over vijf dorpen en meerdere kernen. Het is een gebied waar werknemers nog graag willen aanpakken en loyaal zijn aan hun werkgever. Ook hoogopgeleide specialisten zijn er te vinden. En een opvallend aspect: nogal eens besluiten medewerkers om naar de Hoeksche Waard te verhuizen, als hun werkgever zich daar vestigt. In veel dorpen en kernen wordt nieuw gebouwd, met Oud-Beijerland als grootste gemeente voorop. Woonruimte is in de Hoeksche Waard nog betaalbaar, het voorzieningenniveau uitstekend.

Eerste contract getekend: Numafa!

Numafa is de eerste zakelijke bewoner van Bedrijvenpark Hoeksche Waard. Nu nog is de specialist in machinaal reinigen gevestigd aan de Boonsweg in Heinenoord, dichtbij het nieuwe bedrijvenpark. Numafa laat zijn nieuwe bedrijfsruimte bouwen door Hercuton. Deze bouwer van turnkey bedrijfsgebouwen realiseert in opdracht van Numafa een pand van bijna 3900 vierkante meter, op een kavel met een totale grootte van 5500 vierkante meter. 'Bedrijvenpark Hoeksche waard is een nieuw en modern bedrijventerrein. We vinden hier alle mogelijkheden om onze organisatie verder uit te breiden', zegt managing director Hans Andeweg (Numafa) over de keus voor de Hoeksche Waard.

Een tweede nieuwkomer staat al gepland: Avijs Bouwmanagement wil er een bedrijfsverzamelgebouw realiseren. Dat moet ruimte bieden voor 16 units: 14 bedrijfsunits en 2 kantoorunits met showroom. Gert-Jan Metselaar, directeur van het Bedrijvenpark Hoeksche Waard, verwacht dat de reserveringsovereenkomst snel kan worden omgezet in een definitief contract.





Seating

**SEATS FOR
EVERY BODY**



STOELEN.NL

Schrijnwerkersstraat 10
3334 KH Zwijndrecht

T: 0180 - 512 866
E: info@eblo.nl



Wij optimaliseren en
updaten uw server met
100% datagarantie.

Consult
LET YOUR NET WORK!

Meer weten? 4consult.nl

**"4Consult geeft
100% datagarantie,
dat geeft zoveel rust!"**

H. A. Lorentzstraat 106, 3331 EE Zwijndrecht T 078 619 78 10 E info@4consult.nl 4consult.nl

BEHEER & INSTALLATIE HARDWARE & SOFTWARE HOSTING & CONNECTIVITY VOIP TELEFONIE



www.toptruck.nl

TRUCK SERVICE J.BEZEMER B.V.



Voor al het onderhoud van uw complete
wagenpark- truck, trailer en bestelwagen,
kunt u terecht bij Truckservice J. Bezemer B.V.

Truckservice J. Bezemer
is aangesloten bij het
grootste universele truck-
& trailerreparatie kanaal
van Europa, "Top Truck".

www.toptruck.nl

Onder andere voor:

- APK
- Aircoservice
- Laadkleppen
- Reguliere onderhoud
- Tachograaf
- Kraankeuring
- Diagnose
- Haal- en brengservice
- 24h pechservice



Tegen de scherpste prijzen in de regio!

Mandenmakersstraat 14 | 3334 KE | Zwijndrecht |
www.truckservice-bezemer.nl | Tel: 078 - 610 00 01

Voor een topfit wagenpark!

ICL GASKETS & INSULATION BV

ONDERNEMING MET EEN INNOVATIEF, CREATIEF EN DUURZAAM HART

Wat in 1987 in een Moordrechtse schuur begon, is anno 2016 uitgegroeid tot een internationaal opererende onderneming. ICL Gaskets & Insulation BV mag zich marktleider noemen in hittebestendige pakkingen en op maat gemaakte isolatiematerialen. Een gesprek met de innovatieve en gedreven broers Eric en Remco Tournier, grondleggers van ICL.

Op het markante bedrijfspand in businesspark Rotterdam Noord-West, op de visitekaartjes, op de ingelijste foto aan de wand in het kantoor van Remco Tournier: het kleurrijke ijsvogeltje is overal. 'Achter onze productiehal ligt een schitterende tuin en op een dag spotten we daar een ijsvogel', legt

Remco uit. 'Dat vonden we zo bijzonder, dat we besloten het vogeltje in ons logo op te nemen.' De kleurrijke ijsvogel staat symbool voor het creatieve en duurzame ondernemerschap van de broers. Op het dak zorgen 102 zonnepanelen voor groene energie, het bedrijf heeft een eigen wind-

molen, het pand is voorzien van ledverlichting, de auto's rijden elektrisch en in die mooie achtertuin huist een bijenvolk. Opvallend is ook de 1000 m2 grote productiehal, waar zo'n 800 ruiten het buitenlicht royaal binnenlaten en industriële machines gebroederlijk naast bomen in grote bakken staan.

Groei

Het verhaal van ICL begint in 1987 in een aftandse schuur in Moordrecht. 'Onze vader had een bedrijf in vuurvaste materialen en Remco en ik werkten daar in de vakanties', vertelt Eric. 'Toen de onderneming failliet ging, wilden we een eigen bedrijf opzetten. Een bevriende relatie had een loods beschikbaar. Het was er ijskoud met beschimmelde muren, maar we waren helemaal blij met ons eigen plekkie.' Daar ontwierpen en produceerden de broers en één medewerker



pakkingen en industriële ovens. Nadat een patent werd afgegeven voor het product Kerasil®, een siliconenafdichting voor cv-ketels, nam de groei van ICL serieuze vormen aan. De schuur in Moordrecht maakte al snel plaats voor betere accommodaties en sinds acht jaar is ICL met zo'n 50 medewerkers in het huidige pand gevestigd. Daar ontwikkelen en produceren zij hittebestendige pakkingen, afdichtingen en isolatiematerialen. 'Onze locatie heeft een oppervlakte van 3000 m2 met een productiehal, kantoor en magazijn', vervolgt Remco. 'Wij leveren just in time: 's morgens krijgen we door wat de klant nodig heeft, 's middags staat er een vrachtwagen en aan het eind van de middag heeft de klant de bestelling in huis. Wij leveren dus wat de klant per dag

van ons vraagt.' Inmiddels verkoopt ICL het product Kerasil® aan grote ketelbouwers in 21 landen. Eric: 'Sinds vorig jaar hebben we twee nieuwe gepatenteerde producten. We werken er nu hard aan om die producten in Europa en Noord-Amerika te vermarkten.'

Smart Industry

Bedrijven als ICL zijn onmisbaar voor een verdere ontwikkeling van de maakindustrie. Daarom is ICL door de gemeente Rotterdam benoemd tot Ambassadeur Smart Industry Rotterdam. Ambassadeurs vervullen de rol van aanjager van innovaties en zoeken de samenwerking met collega-bedrijven. Ook op sociaal gebied verbindt ICL zich aan organisaties als Oxfam Novib en Kiwanis (zie verderop in dit magazine). Bovendien

zorgen de broers Tournier goed voor hun medewerkers. 'Een fysiotherapeut en shiatsu-masseur komen hier regelmatig langs en wanneer dat nodig is, kunnen de medewerkers een life-coach raadplegen', illustreert Remco. 'Heel belangrijk, want de medewerkers zijn het kapitaal van de onderneming.'

ICL Gaskets & Insulations

Innsbruckweg 2
3047 AH Rotterdam
T: 010 – 462 5876
I: www.iclbv.nl

Beste Lezer,

....heerlijk! We gaan weer naar buiten.

Wanneer u dit leest is de lente hopelijk blijvend gearriveerd en anders kan het nooit lang meer duren. Om de warmte van de zon en de schoonheid van de natuur optimaal te benutten moet je natuurlijk wel naar buiten. Vissen is een onwijs leuke en zeer ontspannende buitenhobby en wij kunnen u deze van harte aanbevelen. Dit zullende de vissende lezers zeker beamen. Wij helpen u voor een zeer beperkt bedrag aan een heerlijk ontspannende zomeravond. Laat u in de winkel informeren...

Naast een heel volle winkel, waar iedere visser, ook die met een klein budget, de juiste materialen kan vinden, (u kunt namelijk voor € 5,- al vissen), bieden wij ook een zeer ruime keuze aan dartsmaterialen, en organiseren wij wekelijks activiteiten voor jong en oud.

*Alle soorten vers (zee-)aas op voorraad.

De activiteiten op een rijtje:

Kinderfeestjes: drie keer per week organiseren wij een super leuke middag voor groepen tot 10 kinderen, waarop we ze leren veilig te vissen, geven we uitleg over materiaal, aassoorten en vissoorten. Ook is er een echte viswedstrijd met prijsje, een "Prima Visser" certificaat, voldoende drinken en snoepen en een ijsje van Hemels IJssalon aan de Middenbaan. *Inclusief materialen.

Mee-visdagen: altijd al eens willen vissen op zeebaars, karper of snoek vanuit de bellyboat? Of bent u gewoon benieuwd naar de beste stekken in deze regio? Ga gratis mee op een van onze Mee-visavonden.

Viswedstrijden: gedurende het seizoen organiseren wij meerdere wedstrijden op snoek, karper en witvis. Kijk eens op de site voor de betreffende data.

Workshops: een aantal maal per jaar organiseren wij ook workshops. Voorbeelden zijn het knopen van karper onderlijnen, zee onderlijnen, casting workshops, roofvis workshops en meer.

Bellyboten verhuur: bellyboten is zo ontzettend gaaf. Dichter bij de vis kun je niet komen. Benieuwd hoe dit werkt, huur voordelig een bellyboat en ga er lekker een dag op uit.

Dartbanen verhuur: bedrijfsfeest, teambuilding of sportdag: Huur een mobiele dartbaan! Zoals u leest kunnen wij uw buitenverblijf nog leuker maken. Neem zeker eens contact met ons op, of kom gewoon langs. Adres:

Gouwe 9, Barendrecht,

☎ 085-488 4757,

Website: hengelsport.wesdijk.nl

✉ info@hengelsport.wesdijk.nl

Webshop: wesdijk.nl/hengelsport

f <https://www.facebook.com/HengelsportWesdijk/>

Voor **€ 5,-** kan iedereen vissen:
300 cm hengel



Werphengel sets:
al vanaf **€ 22.95,-**



HostedXL ICT



HostedXL Telefonie



HostedXL Internet

Niet meestal.
Niet als het meezit...
Je wilt **bereikbaar** zijn.
Punt.



Alleen, mits, tenzij... Flauwekul. Optimale telefonische bereikbaarheid is van essentieel belang voor je bedrijf. Een moderne telefonie-oplossing helpt je daarbij. Dat maakt het leven van een ondernemer een stuk makkelijker.

Met Hosted Telefonie kan je oude telefooncentrale de deur uit en maak je gebruik van een moderne cloud-oplossing. Bepaal zelf je bereikbaarheid op kantoor én onderweg. Zonder zorgen over onverwachte kosten. XL-bereikbaar. Punt.

HostedXL biedt betrouwbare en hoogwaardige diensten op het gebied van cloud computing, telefonie en internet voor de zakelijke markt. Met een breed dienstenpakket, helder advies en top service. HostedXL zorgt voor een ICT omgeving waarop je kunt vertrouwen.



Ook XL-bereikbaarheid nodig?

Wil je meer weten over Hosted Telefonie of andere cloud-diensten? Neem direct contact op met één van onze specialisten via info@hostedxl.nl of tel. 0186 74 40 22.

XL-bereikbaar • XL-betrouwbaar • XL-betaalbaar



HostedXL | Aston Martinlaan 2 | 3261 NB Oud-Beijerland | Tel. 0186-744 022 | www.HostedXL.nl



*Voor elk goed
plan vinden
wij de weg.*

*Om uw groei
mogelijk te
maken.*

rabobank.nl/hetnieuwefinancieren

Onze adviseurs combineren bancaire financieringen met overheidsregelingen, lease, investeringsfondsen en meer. En weten de weg in de regio. Dat helpt wanneer zij samen met u opzoek gaan naar een goede financieringsoplossing.

Want voor elk goed plan vinden wij de weg.

Een aandeel in elkaar



Rabobank